

ZR-Modularität als zukünftiger Game-Changer

Zukunftswerkstatt Zentralregulierung | IHT



Lutz Bermbach | 21. Februar 2024 | Berlin

Marktherausforderungen

Need for Change?!

01

Komplexere **Risikosteuerung**
Bafin Regulatorik

Spezialisierte
Betreuungskonzepte
zur Stärkung der Resilienz

Erhöhung **Effizienz & Nutzen** für Lieferanten

Multidimensionale Kundenbeziehungen
Radikaler Kundennutzen
Lieferanten | Verbandszentralen | Anschlussfirmen

Verlagerung Erlösquelle
aufgrund von signifikanten
Abhängigkeiten

Notwendige **Innovationen**
für Prozessvorteile in der
Wertschöpfung

„Bindeglied“
zu den Lieferanten,
Verbandszentralen,
und Partnern



Kunden verstehen

**Marktveränderungen
und neue
Kundenbedürfnisse
werden in Zukunft auch
den Finanzbereich der
Verbundgruppen
verändern.**

Der Schlüssel: ZR-Modularität

Methodisches Vorgehen

02



Optimieren des Leistungsportfolios

Individuelle Lösungen für Lieferanten, Verbandszentralen & Anschlussfirmen

ZR ohne Delkredere, ohne Archivierung, Verlängerung Zahlungsziele CB

Konditionsverlagerung auf Partner

100 % digitales Onboarding

Unterschiedliche Preismodelle für Lieferanten



Initiieren neuer Einnahmequellen

Neue Branchen & Märkte. Neue Lösungen. Neue Potenziale.

Dank konsequenter Optimierung und Transformation bereit für neue Märkte & Branchen
Neue Softwarelösungen zur Komplementierung der digitalen Wertschöpfungskette



iht Office Manager



iht Capture



Skalieren durch Partnering

Digital Solutions.

Gemeinsame Entwicklung von Softwarelösungen mit Drittanbietern entlang der Wertschöpfung.

ECHT Backoffice

ECHT Dashboard

Financial Solutions.

Kooperative Produktentwicklung mit Finanzpartnern, um der Anforderungsvielfalt gerecht zu werden.

CRONBANK AG

**Garantie-
Datenbank 24**

Symbiose des Finanzportfolios

Alles verzahnt aus einer Hand



Beschaffungsfinanzierung

Zentralregulierung
Delkrederehaftung
Liquiditätssteuerung
Digitalisierung &
Prozessautomatisierung

kurzfristig 30-90 Tage

Factoring B2B | B2C

Liquiditätssicherung &
Prozessvereinfachung

Ausstattungsfinanzierung

Mietkauf
Ausstellungsgegenstände &
Ladenbau

mittelfristig > 4 Monate

Absatzfinanzierung

Finanzkauf
Verkaufsförderung,
Up-Selling,
Liquiditätssicherung

Betriebsmittelfinanzierung / Bürgschaften

Liquiditätsbeschaffung, Wachstum
Optimierung Working Capital

Produktgarantien

5 – 7 Jahre-
Garantieverlängerung,
Verkaufsförderung,
Cross-Selling,
Provisionseinnahmen

Existenzgründungs- finanzierung

Sicherstellung des
Startkapitals,
Minimierung der
Risiken, Gewährleistung
der langfristigen
Wettbewerbsfähigkeit

langfristig > 72 Monate

Investitionsfinanzierung

Kapitalinvestitionen zur
Effizienzsteigerung,
Optimierung

Expansions- finanzierung

Unternehmens-
übernahmen,
Geschäftsausweitung,
Filialisierung

Von All-in-One

zu On-Demand

03

Klassische ZR-Lösung

All-in-One

Optimieren des Leistungsportfolios



Zahlungs-
management



Betriebswirtschaft-
liche & persönliche
Betreuung



Zahlungs-
absicherung
(Delkredere)



Individuelles
Risikomanage-
ment



Beleg-
management



GoBD-konforme &
revisions sichere
Archivierung

ZR-Lösungen

Modul-Portfolio On-Demand

Optimieren des Leistungsportfolios



Zahlungsmanagement



Betriebswirtschaftliche & persönliche Betreuung



Zahlungsabsicherung (Delkredere)



Individuelles Risikomanagement



Belegmanagement



GoBD-konforme & revisionssichere Archivierung

Initiieren neuer Einnahmequellen



iht Office Manager



iht Capture

Skalieren durch Partnering



ECHT Backoffice



ECHT Dashboard



CRONBANK AG



Garantie-Datenbank 24

Lösungen für die Herausforderungen

The background of the slide features silhouettes of several people in a group, some with their arms raised, set against a bright, hazy sky with soft clouds, suggesting a sunset or sunrise. The overall mood is one of collaboration and achievement.

Erhöhung Effizienz & Nutzen | „Bindeglied“

iht Capture:
Datenmanagement,
Purchase-to-Pay-Prozess
auf Line-Item-Ebene,
Datenkonvertierung

Risikosteuerung & -aversität

Dashboarding:
Risiko-Früherkennung durch
Realtime-
Informationsmanagement &
Performance-Reporting

Notwendige Innovationen & neue Erlösquellen

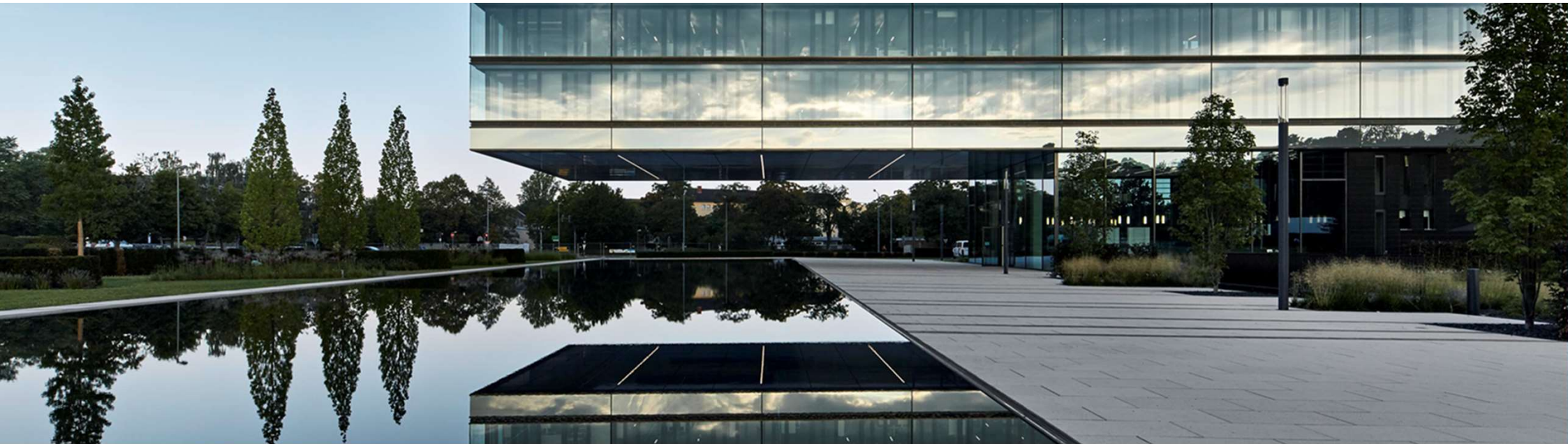
**iht Office Manager (DMS) &
ECHT Backoffice**

Spezialisierte Betreuungskonzepte zur Stärkung der Resilienz

Betriebswirtschaftliche &
persönliche Betreuung,
Intensivbetreuung

Erhöhte Regulatorik & mehr Sicherheit in einer komplexen Unternehmensumwelt

Finanzierungspartner (MHK
FinanzExperten / Verzahnung
der Finanzlösungen



Lutz Bermbach

Geschäftsführer

Telefon +49 6103 391 720

Mobil +49 173 3482236

E-Mail l.bermbach@mhk.de

Pascal Raab

Manager Expansion & Sales

Telefon +49 6103 391 362

Mobil +49 1520 1575189

E-Mail p.raab@mhk.de

ih̄t 