

Service & Consult



MehrWerte für Ihren Erfolg.

PORTFOLIO

ANSPRECHPARTNER

GESCHÄFTSFÜHRUNG DER SERVICON



Dr. Marc Zgaga
Vorstandsvorsitzender
Telefon: 0221 - 355371-39
m.zgaga@servicon.de



Jörg Glaser
Vorstand
Telefon: 0221 - 355371-30
j.glaser@servicon.de



Ernst Panse
Prokurist
Telefon: 030 - 590099-644
e.panse@servicon.de

SERVICON VERSICHERUNGSAGENTUR



Daniel Reinhardt
Geschäftsleiter
ServiCon Versicherungsagentur
Telefon: 0221 - 355371 - 23
d.reinhardt@servicon.de

MITGLIEDERSERVICE



Ernst Panse
Leiter Mitgliederservice
Geschäftsstellenleiter Berlin
Telefon: 030 - 590099-644
e.panse@servicon.de



Julia Simonis
Leitung Veranstaltungsmanagement,
IT & Mitgliederservice
Telefon: 0221 - 355371 47
j.simonis@servicon.de



Mona Abdel Rahman
Mitgliederservice & Marketing
Telefon: 0221 - 355371 -34
m.abdelrahman@servicon.de



Kevin Braatz
Vertriebsmanager Mitgliederservice
Telefon: 0221 - 355371 26
k.braatz@servicon.de



Ralf Heinemann
Projektmanager der Fachgruppe
Möbel und Küchen
Telefon: 0221 - 355371 46
r.heinemann@servicon.de

ANSPRECHPARTNER

MITGLIEDERSERVICE LEGAL



RA Dr. Marc Zgaga
Kartellrecht, Wettbewerbsrecht,
Kreditwesen (BaFin)
Telefon: 0221 - 355371-39
m.zgaga@servicon.de



RA Kristian Franz
Wirtschaftsrecht, Gesellschaftsrecht,
Bank- und Kapitalmarktrecht
Telefon: 0221 - 355371-45
k.franz@servicon.de



RA Tim Geier
Datenschutzrecht, Europarecht
Telefon: 0032 - 22868057
t.geier@servicon.de

BACK OFFICE



Alexandra Müller
Back Office Köln
Telefon: 0221 - 355371-25
alexandra.mueller@servicon.de



INHALT

WIRTSCHAFTLICHKEIT

AWADO	09
BBE	10
Carfleet	11
comTeam	12
CRIF	13
CRONBANK	14
DG Nexolution mobility	15
EK Retail	16
euro delkredere	17
fieldfisher	18
GDI	19
GfP	20
LOGEX	21
Luther	22
Paschen	23
PAYONE	24
ServiCon Anwaltsnetz	25
ServiCon Rechtsberatung	26

INHALT

SVG 27

TeamBank AG 28

UTA 29

ServiCon Versicherungsagentur 30

Visa 31

werbeland 32

WGW 33

NEW WORK

ADG 35

EO Mayen 36

INHALT

DIGITALISIERUNG/INNOVATION

AWADO Kommunikationsberatung	38
Braintags	39
ecotel	40
Future Check	41
GWS	42
GRÜN raw	43
IBB	44
integrated worlds	45
marcapo	46
Mateo	47
Move Republic	48
Platoyo	49
SGH	50
UM3o	51
Vodafone	52

INHALT

NACHHALTIGKEIT

ecogreen	54
E.ON	55
Klimaprofi Qualifizierung	56
Klimaverbund Datenbank	57
meistro	58
osapiens	59
prewave	60



WIRTSCHAFTLICHKEIT



IHRE VORTEILE

-  Ausgeprägte Expertise in der Prozess- u. Organisationsberatung
-  Interdisziplinäre Kompetenz
-  Einbindung in ein leistungsstarkes (internationales) Netzwerk
-  Regionale, individuelle Beratung und Betreuung vor Ort
-  Beratung und Betreuung auf Augenhöhe

IHR ANSPRECHPARTNER



WP/StB Christian Buschfort
christian.buschfort@awado-gruppe.de
Tel.: 021116901-4743
Mobil: 015117845580

**AWADO GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Steuerberatungsgesellschaft**
Peter-Müller-Straße 26
Düsseldorf 40468
www.awado.de

Die AWADO GmbH ist eine deutschlandweit tätige Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsfirma mit Zugriff auf ein großes Netzwerk von 1.600 Mitarbeitern, darunter 120 Wirtschaftsprüfer, 55 Steuerberater und 60 Rechtsanwälte. Jährlich vertrauen uns mehr als 1.000 mittelständische Mandanten. Unsere Spezialisierung liegt im IT-Beratungsmarkt und im Bereich Nachhaltigkeit. Wir betreuen mittelständische Unternehmen, Einkaufskooperationen und Verbundgruppen aller Größenordnungen.

UNSERE SERVICES

IT Beratung

IT-Sicherheit/Cyber-Security, Beratung zu GoBD-relevanten Fragestellungen, z.B. Verfahrensdokumentationen, Beratung zum Thema Datenqualität/Datenmanagement, Unterstützung bei Migrationsprojekten oder Systemumstellungen, Unterstützung beim Aufbau- und der Einführung von Informationssicherheitsmanagementsystemen, Unterstützung bei der Umsetzung von Digitalisierungsprojekten, Auditierung digitaler Geschäftsprozesse/Erstellung von Bescheinigungen (IDW PS 951)

Managed Services

Aufbau und Übernahme der internen Revision (Voll- und Teilauslagerung), Auf- und Ausbau von internen Kontroll- und Compliance Management-Systemen (insb. Tax Compliance), Fraud Prevention Architecture

Performance Management / Future Lab

Prozessoptimierung mittels Six Sigma/Lean Management, Datenanalysen/Predictive Analytics/Data Modelling/Machine Learning/Business Intelligence

Nachhaltigkeit

CSR Management und Unterstützung bei der Einführung einer nachhaltigen Unternehmenssteuerung, Entwicklung von Nachhaltigkeits-KPIs, Begleitung bei der Entwicklung von Nachhaltigkeitsstrategien und Nachhaltigkeitsmanagement, Berichterstattung, Kommunikationsunterstützung

IHRE VORTEILE



größtes Beratungsunternehmen mit Spezialisierung auf Handel



mit Blick auf die jeweiligen Besonderheiten einer Branche leistet die BBE strategische und operative Full-Service-Betreuung einschließlich Umsetzungs-Support



umfassende Beratungslösungen, von der Entwicklung neuer Geschäftsmodelle bis hin zur Optimierung bestehender Betriebsformen mit Sortiments-, Preis-, Service-, Personal-, Kommunikations- und Standort-/Immobilienbausteinen



Veröffentlichung von jährlich über 12 Branchen- und Marktstudien in Kooperation mit den IFH Köln



umfangreicher Datenpool aus Markt und Branchendaten

IHR ANSPRECHPARTNER

Dr. Philipp Hoog
Leiter Strategieberatung
hoog@bbe.de
Tel.: +49 8955118 202

BBE Handelsberatung
Brienner Str. 45, 80333 München
www.bbe.de

Die BBE Handelsberatung mit Hauptsitz in München und Niederlassungen in Hamburg, Berlin, Köln, Leipzig und Erfurt berät seit über 70 Jahren Handelsunternehmen aller Betriebsgrößen und Betriebsformen, Einkaufskooperationen, Verbundgruppen und die Konsumgüterindustrie sowie die Immobilienwirtschaft und Kommunen. Im Verbund mit IPH Handelsimmobilien und elaboratum New Commerce Consulting reicht das Beratungsportfolio der 170 Branchen-, Standort-, E-Commerce- und Immobilien-Experten von Strategieentwicklung, Markt- und Standortanalysen, Image- und Kundenforschung bis hin zu Projektentwicklung und -management.

UNSERE SERVICES

Strategie- und Managementberatung

Strategie, Positionierung, Ertragsoptimierung, Controlling, Vertriebsstrategie (Multichannel), ERFA, Personal, Organisation, Sanierung, Turnaround, Gründung, Nachfolge, Bewertung,

Standortberatung

Expansionsstrategien, Filialnetzoptimierung, Standortbewertung, Wettbewerbsanalysen, Auswirkungsanalyse, Baurechtsbegleitung, Umsatzprognosen, Potenzialanalysen, Frequenzanalysen

Immobilienberatung

Ankaufsprüfung, Due Diligence, Portfolioanalyse, Investment-Check, Nutzungs- und Revitalisierungskonzepte, Auswirkungsanalyse und Baurechtsbegleitung

Marktforschung

Markt-/Branchenstudien, Benchmarks, Kundenbefragungen, Imageanalysen, Mitarbeiterzufriedenheitsanalysen, Frequenzanalysen, Testkäufe, Mystery-Shopping



CarFleet24 vermittelt Verbandsmitgliedern und deren Mitarbeitern und Familienangehörigen Neufahrzeuge zu Sonderkonditionen – direkt vom deutschen Vertragshändler/-partner. Dank eines eigenen bundesweiten Händler-Netzwerks kann CarFleet24 Neuwagen der meistgefragten Automarken jederzeit kompetent, seriös, zuverlässig und günstig vermitteln.

IHRE VORTEILE



Marken wie Audi, BMW, CUPRA, Citroën, DS, FIAT, Ford, KIA, MAZDA, Mini, MITSUBISHI, Nissan, Opel, Peugeot, Porsche, Renault, Seat, Skoda, Volvo, VW und viele weitere werden von CarFleet24 angeboten.



Die jeweiligen Modelle sowie die aktuellen Rabattwerte finden Sie direkt bei CarFleet24 mit folgendem LOGIN: zgv

UNSERE SERVICES

Produktauswahl und Konditionen

Neuwagen aller gängigen Marken (PKW und Nutzfahrzeuge bis 3,5 t), Beste Vorteilsbedingungen, Keine Re-Importe oder EU-Neuwagen, Volle Herstellergarantie

Kundenservice und Zahlungsmodalitäten

Persönlicher Ansprechpartner, Zahlung erst bei Übernahme des Fahrzeugs, Keine Vermittlungskosten oder sonstige Gebühren

Finanzierungsoptionen

Hervorragende Barkauf-Angebote, Attraktive Leasingkonditionen, Günstige Finanzierungen

Zusätzliche Leistungen und Angebote

Bundesweite Anlieferung, Abrufscheine für jeden Selbständigen, Gewerbetreibenden oder Freiberufler, Zeitlich limitierte Sonderaktionen Abwicklung über deutsche Vertragshändler, Angebot gilt auch für Familienangehörige und Mitarbeiter

IHR ANSPRECHPARTNER

Andrea Hüsten
kundenbetreuung@carfleet24.de
Tel.: 089 – 411146 - 59

CarFleet24
Landsberger Str. 428, 81241 München
www.carfleet24.de
Passwort: zgv



comTeam bietet eine praxisorientierte Unterstützung an, um Fördermittel für Kundenprojekte einzusetzen oder sie für die Weiterentwicklung des eigenen Unternehmens zu nutzen. Im Netzwerk www.förderpartner.de profitieren sie von unserem Wissen und dem unserer Kooperationspartner. Das Ziel ist, schnell, einfach und vor allem praxisorientiert Fördermittel als Teil ihres Geschäftsmodells einzuführen oder die Förderung selbst zu nutzen. Wenn sie mehr über die Möglichkeiten erfahren wollen, wie man mit Förderungen auf die Herausforderungen der Digitalisierung reagieren kann, steht bei comTeam ein qualifizierter Ansprechpartner bereit, der Ihre Bedürfnisse identifiziert und Lösungen anbietet.

IHRE VORTEILE



Die bundesweite Recherche zu Fördermöglichkeiten schafft finanzielle Vorteile und stärkt die Wettbewerbsfähigkeit



Es werden sowohl Weiterbildung und Spezialisierung als auch die Modernisierung und Expansion von Unternehmen gefördert



Die Förderberatung stärkt die Chance auf eine nachhaltige Umsetzung von Digitalisierungsstrategien

UNSERE SERVICES

**Fördermittel für
Kundenprojekte bundesweit**



**Förderung für das eigene
Unternehmen nutzen**

**Herausforderungen der
Digitalisierung lösen**



**Individuelle Beratung durch
Spezialisten**

IHR ANSPRECHPARTNER

Christian Hömer
choemer@comteam.de
Tel.: +491734105122



IHRE VORTEILE

-  Wirtschaftsinformationen zu mehr als 200 Mio. Firmen in über 230 Ländern und Regionen
-  Individuelle Lösungen für ihr Risiko- und Forderungsmanagement
-  Identifikation, Risikobewertung & Betrugsprävention schon bei der Neukundenanlage
-  Schnittstellen zu den führenden Riskmanagement- und Shoplösungen
-  Attraktive Sonderkonditionen für Mitglieder

IHR ANSPRECHPARTNER

Ines Froberg
Senior Sales Representative
i.froberg@crif.de
Tel.: +49 30 7001158-12

CRIF GmbH
Friesenweg 22, 22763 Hamburg
www.crif.de

Die CRIF GmbH ist in Deutschland einer der führenden Anbieter von Informationslösungen für Kredit- und Risikomanagement sowie Betrugsprävention und überzeugt mit der intelligenten Kombination von B2B2C Daten, Technologie und Consulting. Darüber hinaus bietet die CRIF GmbH maßgeschneiderte Daten- und Marketinglösungen für das Adressmanagement. Herausragendes Know-how besitzt das Unternehmen dabei insbesondere in den Branchen Banken/ Finanzdienstleistungen, E-Commerce, Payment Services, Mobility, Manufacturing, Logistik und Telekommunikation. CRIF GmbH gehört zur global agierenden Wirtschaftsauskunftei-Gruppe CRIF mit Hauptsitz in Bologna, Italien.

UNSERE SERVICES

Bereitstellung detaillierter und aktueller Bonitätsinformationen (B2B2C)

Bonitätsgeprüfte Firmenadressen für ihre Neukundengewinnung

Datenanalyse und Datenanreicherung (B2B)

Adressermittlungen über Privatpersonen und Firmen

Nachhaltigkeitsbewertung von Geschäftspartnern (ESG)

Berechnung des physischen Risikos von Firmenkunden aufgrund von Klimaveränderungen (ESG und Stabilität Lieferkette)

Die CRONBANK ist die Bank der Kooperationen und Partner der Verbundgruppenzentralen. Kooperation bedeutet für uns, mit vollen Händen aus unserer Mittelstands-Expertise zu schöpfen und Ihnen sowie Ihren Mitgliedern mit passenden Finanzkonzepten das Business zu erleichtern. Dabei beraten wir kompetent und auf Augenhöhe, stets auf die individuellen Bedürfnisse des jeweiligen Mitglieds ausgerichtet. Wir sehen uns auf derselben Ebene wie die Betriebe in Ihrem Verbund bzw. Franchisesystem. Wir gründen mit. Wir rechnen durch. Wir denken voraus. Damit Ihre Mitglieder die Finanzlösung erhalten, die ihnen Sicherheit und Vertrauen gibt.



IHRE VORTEILE

-  Verständnis für die Belange mittelständischer kooperationsgebundener Unternehmen
-  fundiertes und verlässliches Branchenwissen
-  Ganzheitliche Lösungen
-  Persönliche Beratung vor Ort
-  Direkteinreicher bei der KfW (Kreditanstalt für Wiederaufbau)

IHR ANSPRECHPARTNER

Simon Birbacher
s.birbacher@cronbank.de
Tel.: 06103 391-763

CRONBANK Aktiengesellschaft
Hans-Strothoff-Platz 1, 63303 Dreieich
[Mehr Informationen](#)

UNSERE SERVICES

Unternehmensfinanzierung



Investitionsfinanzierung, Betriebsmittelfinanzierung, Bankbürgschaften, Finanzberatung



Finanzkauf

flexible Finanzierungsmodelle, zeitgemäße Bezahlform, Vor-Ort-Betreuung, Schulungen

Assekuranzservice



Multi-Risk-Konzepte, betriebliche Altersvorsorge, private und gewerbliche Tarife



Konto und Geldanlagen

Geld- und Kapitalanlagen, Zahlungssysteme im Kundengeschäft, Vermögensaufbau und -erhalt

Zentralregulierung*



elektronische Rechnungsabwicklung, Übernahme des uneingeschränkten Delkredere, rechtskonforme Archivierung

* Abwicklung über die „IHT Industrie- und Handels-Treuhandgesellschaft mbH“



Die DG Nexolution Mobility bietet Verbundgruppen und deren Mitgliedern ein breites Angebot rund um die betriebliche Mobilität. Mit Fuhrparkprodukten und -services werden die Unternehmen bei der Umsetzung eines effizienten, modernen und nachhaltigen Mobilitätskonzepts unterstützt. Als Tochter der DG Nexolution eG handelt die DG Nexolution Mobility nach dem genossenschaftlichen (Wir-) Prinzip und ist Ihr fairer und verlässlicher Partner auf Augenhöhe. Seit rund 75 Jahren entwickeln wir uns kontinuierlich und bauen unsere Unterstützung für Sie aus: von der Fahrzeugvermittlung zu Sonderkonditionen bis hin zur ganzheitlichen Expertise für zukunftsweisende Mobilitätslösungen.

IHRE VORTEILE



Kostersparnisse durch Großkundenkonditionen bei Fahrzeugen und vielen weiteren Mobilitätsservices. Effizient schon ab einem Firmenfahrzeug – Nicht nur für große Fuhrparks sinnvoll.



Vor Ort oder online – Nutzen Sie die volle Flexibilität bei der Autohaus-Wahl und der Finanzierungsart.



Aus einer Hand - Unterstützung bei allen Leistungen rund um die betriebliche Mobilität. Unsere Kundenberatung und unsere Produktexperten beraten Sie gern.



Zukunftsorientierte und nachhaltige Lösungen, um bei der Mobilität von morgen nicht nur mitzuhalten, sondern Vorreiter zu sein.

IHR ANSPRECHPARTNER

Kundenberatung DG Nexolution Mobility
service@dgx-mobility.de
Tel.: 0611-50662600

DG Nexolution Mobility GmbH
Leipziger Str. 35, 65191 Wiesbaden
www.dgx-mobility.de

UNSERE SERVICES

Rahmenverträge

Wir bieten Ihnen und Ihren Mitgliedern/ Anteilseignern attraktive Großkundenkonditionen für Pkw und Nutzfahrzeugen von rund 30 Automarken. Ihr Vorteil: Sie können die DG Nexolution Mobility Rabatte bei dem Autohaus Ihrer Wahl nutzen. Gilt für Barkauf, Leasing oder Finanzierung.

Mobilitätsdienstleistungen

Wir bieten viele weitere Produkte und Dienstleistungen rund um die betriebliche Mobilität: Tankkarten, rechtssichere und digitale Führerscheinkontrolle sowie UVV, Zweirad-Leasing für Mitarbeiter, Werkstattservice, Auto-Abo, Poolcar-Sharing, revisionssichere Fahrzeugvermarktung, Flottenbeklebung, u. v. m.

Fuhrparkmanagement

Mit GenoDrive Fuhrparkmanagement übernimmt die DG Nexolution Mobility vollumfänglich das gesamte Management Ihres Fuhrparks und sorgt so für transparente, kostenoptimierte Prozesse – und das bereits ab einem Fahrzeug!

Ladeinfrastruktur-Lösungen

Wir unterstützen Sie beim Einstieg in die Elektromobilität mit individuellen Ladeinfrastruktur-Lösungen für E-Autos und E-Bikes sowie Beratung und Services rund um den Aufbau von Ladeinfrastruktur. Sowohl für Kunden als auch für Mitarbeiter.



Der EK/Frachten-Service bietet seit 15 Jahren durch Rahmenverträge mit den größten Dienstleistern der Logistik- und Transportbranche attraktive Sonderkonditionen für Ihr Versandaufkommen. Profitieren Sie von individuellen und maßgeschneiderten Angeboten für Ihre Sendungen, mit denen Sie Ihre Frachtkosten sofort senken können. Widersetzen Sie sich dem Trend steigender Transportkosten!

IHRE VORTEILE

- ✓ Kostenlose Teilnahme und Beratung
- ✓ Optimierung und Senkung der Frachtkosten
- ✓ Innovative und zeitgemäße Transportlösungen
- ✓ Maßgeschneiderte Lösungen und Services
- ✓ Transparente Tarife und Rechnungen

UNSERE SERVICES

Bedarfsgerechte Angebote und Beratung für

Paketversand/-empfang, Stückgutversand,
Hängeversand, Zwei-Mann-Logistik,
Paketshops, Same-Day-Belieferung

IHR ANSPRECHPARTNER

Sven Pollmeier
Sven.Pollmeier@ek-servicegroup.de
Tel.: 0521 - 2092-226

EK Retail
Elpke 109, 33605 Bielefeld



IHRE VORTEILE

-  **Kein Haftungsrisiko** für die Verbundgruppe, weder im operativen Geschäft noch bei den Organen
-  **Keine Begrenzung** bei Großkrediten, was maximale finanzielle Flexibilität ermöglicht
-  **Kein Risiko von Doppelzahlungen**, wodurch die Effizienz und Sicherheit im Zahlungsverkehr deutlich steigt
-  **Möglichkeit zur Verrechnung** von Gutschriften und Mängelanzeigen, um maximale Handlungsfähigkeit zu gewährleisten
-  **Zusätzliche Konditionsabzüge** im Namen und für Rechnung der Verbundgruppe sind möglich, um finanzielle Vorteile zu maximieren

IHR ANSPRECHPARTNER

Marcus Bour
Geschäftsleitung Vertrieb
[Tel.: + 49 208 3055922](tel:+492083055922)
[Mobil: +49 175 5715373](tel:+491755715373)

euro delkredere GmbH & Co. KG
Alexanderstraße 38, 45472 Mülheim an der Ruhr
www.eurodelkredere.de

euro delkredere ist seit 25 Jahren Ihr kompetenter Partner für die Zentralregulierung mit Delkredereabsicherung. Ein Zahlungsvolumen im zweistelligen Milliardenbereich, zeigt dass wir für unsere Partner ein zuverlässiger Sicherheitengeber sind, der eine 100%ige Delkredereabsicherung bietet. Unsere Rückdeckung erfolgt durch renommierte Partner wie Zurich, Allianz Trade und Acredia. Mit 180 Kunden in acht Ländern arbeiten wir als unabhängiger Finanzdienstleister, der ausschließlich im Interesse von Verbundgruppen tätig ist. Wir sind der flexible Partner, der wirtschaftlichen Mehrwert schafft, und dafür das Geschäftsmodell Ihrer Verbundgruppe sinnvoll ergänzt, wo und wie von Ihnen gewünscht.

UNSERE SERVICES

Übernahme des Delkredererisikos

mit voller Rückdeckung durch erstklassige Versicherungspartner, die für maximale Sicherheit sorgen

Ausschluss einer Solidarhaftung

der Anschlusshäuser (optional), um individuelle Risiken zu minimieren

Sicherer und transparenter Zahlungsverkehr

der Vertrauen schafft und Effizienz steigert

Unterschiedliche Abrechnungsmodelle

individuell auf Ihre Verbundstruktur zugeschnitten, für maximale Flexibilität und schlanke Prozesse in Ihrem Hause

Bereitstellung der Zahlungsbavise

über ein eigenes digitales Portal oder EDI-Anbindung, eingerichtet vom euro delkredere-Team

IHRE VORTEILE

- 
Wir sind spezialisiert und erfahren: Selbst in komplexen Szenarien und rechtlichen Umgebungen behalten wir die Prioritäten und Kosten im Auge, ohne Kompromisse bei der Qualität einzugehen.
- 
Wir beraten ein breites Spektrum von Mandant:innen, von Start-ups über Familienunternehmen bis hin zu multinationalen Konzernen, und nutzen diese Erfahrung.
- 
Wir verfügen über langjährige Praxiserfahrung in der Beratung zu rechtlichen Fragestellungen und bei Risikobewertungen für Verbundgruppen im nationalen sowie europäischen Rechtsrahmen.
- 
Verbundgruppen wie Mittelstandskooperationen profitieren von unserem fachübergreifenden Beratungsansatz.
- 
Unsere interdisziplinäre Ausrichtung ermöglicht es uns, auch bei komplexen Spezialthemen schnell die richtigen Expert:innen an Bord zu holen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Dr. Christian Bahr
Partner
christian.bahr@fieldfisher.com
Tel.: 0211 - 987 092 22

Fieldfisher Germany
Grünstraße 15, 40212 Düsseldorf
www.fieldfisher.de

Fieldfisher ist eine europäische Wirtschaftskanzlei mit mehr als 1.100 Anwält:innen und marktführender Praxis in Sektoren wie Technologie, Life Sciences, Immobilien, Hotels & Freizeit, Energie, Finanzen und der öffentliche Sektor. Wir sind eine Full-Service-Wirtschaftsrechtskanzlei und bieten spezialisierte Beratung aus einer Hand für Konzerne und Unternehmen aller Größen in einer Vielzahl von Rechtsgebieten. Zu diesen gehören u.a. Gesellschaftsrecht, M&A, Joint Ventures, Marken- und Patentrechte, Compliance Themen, Kartell- & Wettbewerbsrecht, Arbeitsrecht, Datenschutz, Energierecht sowie Handels- und Vertriebsrecht.

UNSERE SERVICES

Beratung im Wirtschaftsrecht und allen relevanten Rechtsgebieten

Begleitung bei Prozessen und Streitfällen

Beratung bei internationalen Fragen des Wirtschaftsrechts

Beratung zu digitalen Geschäftsmodellen

Vertretung in Marken- und Patentrechtsstreitigkeiten

Beratung zu Aus- und Umgestaltung von Vertriebssystemen

Compliance-Beratung

Laufende Beratung und Vertretung von Vorständen und Aufsichtsräten, insb. in Fragen der Geschäftsführung, Haftung und Vergütung



Das Unternehmen und die Mitarbeiterstruktur der GDI mbH ist ein Wissensverbund aus Rechtsanwälten, Informatikern, Technikern und Kaufleuten – die perfekte Kombination aus juristischem Know-How, IT-Kenntnissen und technischen Erfahrungen. Unsere Mitarbeiter werden in ihren Fachgebieten stets fortgebildet und sind durch verschiedenste Projekte erprobt in den Bereichen Datenschutz, IT Management, IT- und Informationssicherheit. Aus diesen Gründen erhalten Sie perfekte Bedingungen für einen effektiven, erfolgreichen und passgenauen Datenschutz mit Augenmaß für Ihr Unternehmen.

IHRE VORTEILE

-  **Aktualität:** Das Fachwissen der GDI mbH ist in den Bereichen Datenschutz, IT Sicherheit, Informationssicherheit und IT Management immer auf dem neuesten Stand.
-  **Wissensverbund:** Durch die GDI mbH können Sie auf das Wissen und die Erfahrung verschiedener Datenschutzbeauftragter, Informatiker, Sicherheitsbeauftragter, ISO 27001 Lead Auditoren und Rechtsanwälte zurückgreifen. Weiter sind wir aktive Mitglieder in den großen Sicherheits-Netzwerken.
-  **Erfahrung:** Unser Kundenstamm besteht aus Unternehmen unterschiedlichster Branchen und Größenordnung. Dadurch können wir auf eine umfangreiche Erfahrung verschiedener Arbeitsumfelder zurückgreifen, um Sie effektiv beraten.
-  **Versicherung:** Für den Fall der Fälle hat die GDI mbH eine Versicherung abgeschlossen, die bei Haftung bezüglich all Ihrer Beratungsangelegenheiten in Kraft tritt.
-  Unsere **interdisziplinäre Ausrichtung** ermöglicht es uns, auch bei komplexen Spezialthemen schnell die richtigen Expert:innen an Bord zu holen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Olaf Tenti
tenti@gdi-mbh.eu
Tel.: 02331 356832-0

GDI Gesellschaft für Datenschutz und Informationssicherheit
Körnerstr. 45, 58095 Hagen
www.gdi-mbh.eu

UNSERE SERVICES

Vertretung der Datenschutzbelange des Auftraggebers

Vertretung bei Kontrollen durch die Datenschichtsbehörde

Entwicklung und Einführung eines Datenschutzkonzeptes

Führung des Verzeichnisses der Verarbeitungstätigkeiten (Art. 30 EU-DSGVO)

Erstellung der Anlagen nach Artikel 28 EU-DSGVO

Sensibilisierungsschulung für Ihre Mitarbeiter

Datenschutzrechtliches Audit Ihrer Standorte

Sicherheitsüberprüfung und Sicherheitszertifizierungen (z.B. ISO 27001)

Wir organisieren

nachhaltige Entsorgung

deutschlandweit.

LOGEX SYSTEM, gegründet 1993, ist ein Netzwerk mit mehr als 150 mittelständischen Entsorgungsunternehmen, davon über 40 leistungsstarke Gesellschafter, viele seit Generationen im Familienbetrieb. Drei Verwaltungs- und Vertriebsstandorte und ein Logistikzentrum für Lager, Umschlag und Aufbereitung managen bundes- und europaweite Entsorgungsdienstleistungen für nahezu alle Abfälle. Trotz der Bündelung der Aufträge ermöglichen wir unseren Kunden individuelle Konzepte. Kunden schätzen unser digitales Daten- und Dokumentenmanagement und das LOGEX ContainerNetzwerk.

IHRE VORTEILE



Kostenoptimierung: Bündelung der Entsorgungsaufträge, Planungssicherheit der Entsorgungskosten, Reduktion von Verwaltungskosten



Zentrale Beauftragung und Abwicklung: Ein Ansprechpartner für Ihr Projekt, Zuverlässigkeit durch kompetente Systemzentrale, homogene Preisgestaltung über die ganze Fläche



Flächendeckendes Entsorgungsnetzwerk: Schnelle und effiziente Lösungen, regionale Kompetenz mit Entsorgern vor Ort, feste vertragliche Bindungen der Entsorgungspartner



Kommunikation: Einfache Organisation und Abwicklung, schnelle Umsetzung neuer Entsorgungskonzepte, individuelle Beratung für Ihre Lösung

UNSERE SERVICES

bundes- und europaweite Entsorgungsdienstleistungen



Für zahlreiche Branchen bietet LOGEX bundes- und europaweite Entsorgungsdienstleistungen für nahezu alle Abfälle an. Hierzu gehören zum Beispiel:

- Lebensmittel-Einzelhandel, inklusive Discounter
- Fachhandelsketten und Großhandelsbetriebe
- Baustellen, Straßenbau, Hoch- und Tiefbau
- Fahrzeughersteller und Werkstattketten
- Privatisierte Seniorenheimbetreiber
- Klinikketten und Hotelketten
- Systemgastronomie, Cateringunternehmen
- Elektrogerätehersteller, -händler und -importeure
- Produzenten mit Produktverantwortung und -rücknahme

IHR ANSPRECHPARTNER



Lukas Fast
Leiter Vertrieb
lukas.fast@logex.de
Tel.: +4917603436619

LOGEX SYSTEM GmbH
Joseph-Baader-Straße 8, 85053 Ingolstadt
www.logex.de



IHRE VORTEILE



Kanzlei mit Full-Service-Ansatz: Anwälte arbeiten rechtsgebiet- und standortübergreifend.



Langjährige Erfahrung und Expertise besonders in Hinblick auf mittelständische Mandanten



Unsere Anwälte konzentrieren sich neben ihrer fachlichen Spezialisierung auch auf die Beratung von Mandanten aus bestimmten Branchen, z.B. Retail and Consumer Products



Luther.Solutions: Begleitung in allen Phasen der digitalen Transformation des Rechtsbereichs (Prozess- und Organisationsgestaltung, Legal Tech, Design neuer Formen der Zusammenarbeit u.v.m.)

IHR ANSPRECHPARTNER

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Dr. Detlef Mäder
Anna-Schneider-Steig 22, Köln 50678
detlef.maeder@luther-lawfirm.com
Tel.: +49221257119937
www.luther-lawfirm.com

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Dr. Steffen Gaber, LL.M. (Sydney)
Lautenschlagerstraße 24, Stuttgart 70173
steffen.gaber@luther-lawfirm.com
19192 9338 711 +49
www.luther-lawfirm.com

Luther.

Mit einem umfassenden Angebot in der Rechts- und Steuerberatung ist Luther eine der führenden deutschen Wirtschaftskanzleien. Die Full-Service-Kanzlei ist mit mehr als 420 Rechtsanwälten und Steuerberatern in zehn deutschen Städten vertreten sowie mit elf Auslandsbüros in Europa und Asien präsent.

Zu ihren Mandanten zählen große und mittelständische Unternehmen sowie die öffentliche Hand. Luther verfügt über enge Beziehungen zu Wirtschaftskanzleien in allen maßgebenden Jurisdiktionen und ist Gründungsmitglied von unyer, eine globale Organisation führender Professional Services Firms.

UNSERE SERVICES

Handels- und Vertriebsrecht
(JUVE-Kanzlei des Jahres)



Arbeitsrecht



IT-Recht



Gewerblicher Rechtsschutz & Urheberrecht, Werberecht



Produkthaftung, Product Compliance



Kartellrecht



Immobilien- und Baurecht



Umwelt, Planung, Regulierung



PASCHEN Rechtsanwälte zählt zu den Top-Anbietern in der anwaltlichen Durchsetzung von Lieferantenrechten im B2B-Bereich. Wir unterstützen Unternehmen aller Größenordnungen bei der Gestaltung und Abwicklung ihrer Verträge sowie bei der außergerichtlichen und gerichtlichen Durchsetzung ihrer Ansprüche. Im Insolvenzrecht begleiten häufig die weiteren geschäftlichen Aktivitäten unserer Mandanten im (vorläufigen) Insolvenzverfahren ihrer Abnehmer/Lieferanten und sind insbesondere spezialisiert auf die Abwehr von Ansprüchen aus Insolvenzanfechtung. Traditionell begleiten wir zahlreiche Unternehmen auch in ihren sonstigen rechtlichen Angelegenheiten und sind in diesem Zusammenhang Mitglied des ServiCon-Anwaltsnetzes.

IHRE VORTEILE

- ✓ anwaltliche Betreuung von der Entstehung der Forderung bis hin zu ihrer Durchsetzung
- ✓ individuelle Bearbeitung streitiger Fälle
- ✓ juristische Konzentration auf lieferantenrechtliche Themen
- ✓ Tätigkeit ausschließlich für die Gläubigerseite
- ✓ Mehrfach im kanzeimonitor empfohlene Kanzlei im Insolvenzrecht
- ✓ zügige Bearbeitung dank businessfokussierter IT-Lösungen
- ✓ digitale Kommunikation, kein unnötiger Papierverkehr
- ✓ ISO 9001:2015 zertifiziertes Qualitätsmanagementsystem

IHR ANSPRECHPARTNER

Jeannine Ziehm
j.ziehm@paschen.cc
Tel.: +49(0)30 – 346756-0

PASCHEN Rechtsanwälte PartGmbH
Kaiserin-Augusta-Allee 113, Berlin 10553
www.paschen.cc

UNSERE SERVICES

Rechtliche Beratung und Vertragsgestaltung

Qualifizierte juristische Bewertung lieferantenrechtlicher Fragestellungen, Erstellung und Überprüfung von AGB/Lieferverträgen

Forderungsmanagement und Insolvenzrecht

Durchsetzung unbestrittener und streitiger Forderungen gegenüber säumigen Schuldnern, Gläubigervertretung im Insolvenzverfahren sowie Abwehr von Ansprüchen aus Insolvenzanfechtung

Kooperation und internationale Betreuung

Standortübergreifende Zusammenarbeit unserer Anwälte in Praxisgruppen zu fachspezifischen Themenbereichen, Juristische Betreuung im Ausland im Rahmen unseres internationalen Anwaltsnetzwerks EARN®

Digitale Lösungen und Weiterbildung

Digitale Kommunikation und Aktenführung sowie kostenfreie Bereitstellung des leicht zu bedienenden und verständlichen Internetportals debit.control, Seminare/Schulungen zu lieferanten- und insolvenzrechtlichen Themen



Als langjähriger Payment Partner der Servicon wollen wir, dass Ihre Mitglieder über alle Branchen hinweg erfolgreich sind und ihre Zahlungslösungen zukunftsfähig bleiben. Denn bargeldlos Bezahlen liegt im Trend. Unser Beitrag dazu: eine perfekte Paymentlösung, für den stationären Handel vor Ort oder Ihren Onlineshop, für Einsteiger oder Fortgeschrittene, wir bieten passende Lösungen und viele nützliche Zusatzservices. Alles aus einer Hand.

Machen Sie Payment zum Erlebnis, mit PAYONE! Gemeinsam mit unseren 400.000 Kunden wickeln wir 2,6 Milliarden Transaktionen pro Jahr, mit einem Zahlungsvolumen von 118 Milliarden € ab.

IHRE VORTEILE

- ✓ Attraktive Rahmenkonditionen für Ihre Händler
- ✓ Individuell auf Ihre Händler zugeschnittene Bezahlösungen
- ✓ Aktuelle Bezahlterminals mit dem höchsten Stand der Technik und auf die Bedürfnisse Ihrer Händler zugeschnitten
- ✓ Eine einfache Integration mit vielen Möglichkeiten für Onlineshops
- ✓ Attraktive Beteiligungsmodelle
- ✓ Kompetente Ansprechpartner mit einer langjährigen Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Verbundgruppen

UNSERE SERVICES

Kartenterminals

moderne Bezahlterminals für den mobilen oder stationären Einsatz

Bezahlen vor Ort

Akzeptanz von Kredit- und Debitkarten, Verarbeitung von kontaktlos-Transaktionen wie mit dem Smartphone oder Smartwatch und mobilen Zahlverfahren wie Google Pay und Apple

Bezahlen im Onlineshop

Passende und einfache Paymentlösungen für Shopsysteme und Eigenentwicklungen mit über 32 Zahlungsverfahren

Services für den POS und E-Commerce

Mehr Umsatz, mehr Transparenz, mehr Sicherheit, mehr Service, mehr Flexibilität, geringere Kosten – durch die Mehrwertservices von PAYONE

IHR ANSPRECHPARTNER



Yvonne Weber
Teamlead Verbundgruppen
yvonne.weber@payone.com
Tel.: +49 160 699 3997

PAYONE GmbH
Daniel-Goldbach-Straße 17-19, 40880 Ratingen
www.payone.com



ANWALTSNETZ



IHRE VORTEILE



Die Leistungen der ServiCon Anwaltshotline können von allen Verbundgruppen im MITTELSTANDSVERBUND - ZGV e.V. und deren Anschlusshäuser gebucht werden.



Unsere Expert:innen verfügen über langjährige Erfahrung in der Beratung von mittelständischen Handels-, Handwerks- und Dienstleistungsunternehmen.

IHRE ANSPRECHPARTNER



RA Dr. Marc Zgaga
m.zgaga@servicon.de
Tel.: 0221/35537139



RA Kristian Franz
k.franz@servicon.de
0221/35537145

ServiCon
An Lyskirchen 14, 50676 Köln
www.servicon.de/anwaltshotline

ServiCon Anwaltshotline

Die ServiCon Anwaltshotline bietet den Anschlusshäusern teilnehmender Verbundgruppen die Vermittlung von Rechtsexpert:innen in den Kerngebieten Arbeits- und Wirtschaftsrecht. Über die Hotline 0 800 / 101 6372 können sich berechnete Anschlusshäuser melden.

Die Kosten der Beratung trägt die Verbundgruppe.

UNSERE SERVICES

Kostenfreie Telefon-Hotline für Anschlusshäuser*



Während der regelmäßigen Geschäftszeiten von Montag bis Donnerstag von 8.00 Uhr bis 17.00 Uhr und freitags von 8.00 Uhr bis 15.00 Uhr können sich die Anschlusshäuser an die Hotline wenden.

Die Anrufer:innen werden dann im ersten Schritt mit der ServiCon-Zentrale verbunden, um die Nutzungsberechtigung für die Anwaltshotline zu prüfen. Danach werden diese dann direkt an die entsprechenden Rechtsexpert:innen weitergeleitet.

Die telefonische Rechtsberatung beschränkt sich pro Anruf auf eine Dauer von maximal 10 Minuten und setzt voraus, dass der Rechtsanwalt nicht zuvor bestimmte Unterlagen (Arbeitsvertrag, AGB, o.ä.) einsehen muss.

Über die Telefonberatung erhalten Anrufer:innen schnell und unkompliziert eine verbindliche Rechtsauskunft.

*Erfordert den Abschluss einer entgeltlichen Sondervereinbarung mit der Verbundgruppe



IHRE VORTEILE



Senkung der Kosten durch Rechtsberatung im Rahmen des genossenschaftlichen Förderauftrags: Die ServiCon erbringt für ihre Mitglieder Rechtsdienstleistungen kostenfrei oder gegen eine Aufwandsentschädigung, die in aller Regel unter den üblichen Honorarsätzen liegt.



Kooperationsspezifische Rechtsberatung durch die langjährige Erfahrung und Expertise unseres Teams.



Schnelle Reaktion auf aktuelle Rechtsthemen dank unseres engen politischen Kontakts nach Brüssel und Berlin.

IHR ANSPRECHPARTNER



RA Dr. Marc Zgaga
Kartellrecht, Wettbewerbsrecht,
Kreditwesen (Bafin)
m.zgaga@servicon.de
Tel.: 0221/35537139



RA Kristian Franz
Wirtschaftsrecht, Gesellschaftsrecht
Bank- und Kapitalmarktrecht
k.franz@servicon.de
Tel.: 0221/35537145



RA Tim Geier
Datenschutzrecht, Europarecht
t.geier@servicon.de
Tel.: 0032 2 2868057

ServiCon
An Lyskirchen 14, 50676 Köln
www.servicon.de

RECHT. SICHER.

ServiCon Rechtsberatung – Die Rechtsabteilung für Verbundgruppen.

Die Rechtsabteilung der ServiCon ist dabei auf die Bereiche spezialisiert, die für Verbundgruppen relevant sind: Gesellschaftsrecht, insb. Genossenschaftsrecht, Kartellrecht, Wirtschaftsrecht, Wettbewerbsrecht, Bankrecht, Kapitalmarktrecht, Datenschutzrecht, Europarecht.

Innerhalb dieser Thematiken verfügt die ServiCon über langjährige Erfahrung und eine profunde Expertise zu sämtlichen Rechtsfragen, die sich speziell gewerblichen Verbundgruppen und Genossenschaften stellen.

UNSERE SERVICES

Kostenfreie Rechtsberatung



Erstberatung per Telefon, Rechtliche Kurzauskünfte per Mail (ohne Sichtung von Unterlagen)



Rechtsberatung gegen Aufwandsentschädigung

(Gutachterliche) Stellungnahmen zu rechtlichen Fragestellungen, Prüfung und Konzeption von Verträgen, AGB, Satzungen etc., Außergerichtliche Korrespondenz mit der Gegenseite in Rechtsstreitigkeiten, Inhouse-Schulungen und Workshops zu ausgewählten Rechtsthemen, Konzeption von individuellen Workshops



Die Straßenverkehrsgenossenschaft (SVG) ist Beratungs- und Servicedienstleister für die Transport- und Logistikbranche. Zum Produktportfolio zählen unter anderem Aus- und Weiterbildung, Arbeitssicherheit, Fördermittelberatung, europaweite Mautabrechnung und Transportversicherungen in Kooperation mit der KRAVAG sowie Personenversicherungen mit der R+V Versicherung. Die SVGen betreuen insgesamt mehr als 60.000 Verkehrsbetriebe in Arbeitsschutzthemen und über 200.000 Versicherungsverträge bei rund 11.000 gewerblichen Kunden. Gegründet wurde die SVG im Jahr 1947 als eingetragene Genossenschaft.

IHRE VORTEILE



Persönliche Ansprechpartner in 15 SVGen in der Region



Kostenreduktion im Bereich Fuhrpark



Entlastung bei administrativen Prozessen rund um den Fuhrpark



Kompetenter Partner aus der Logistik



Genossenschaftlicher Spirit

IHR ANSPRECHPARTNER

Susanne Spies
s.spies@svg.de
Tel: 069 - 7919480
Mobil: 0151 - 64043446

SVG Bundes-Zentralgenossenschaft Straßenverkehr eG
Breitenbachstraße 1
Frankfurt am Main 60487
www.svg.de

UNSERE SERVICES

Tankservicekarten

Esso, Total, Shell, DKV)



Maut

Mautabrechnung europaweit

Fördermittel

Fördermittelberatung



Wissenstransfer

E-Learning über die SVG Akademie

Weitere Services

Mehrwertsteuer Erstattung, Versicherungen
Arbeitssicherheit, Aus- und Weiterbildung,
insbes. Berufskraftfahrschulungen

easyCredit-Ratenkauf - Der einfachste Ratenkauf Deutschlands

Die TeamBank ist mit der Produktfamilie easyCredit der Experte für Liquiditätsmanagement in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken. Unter dem Namen easyCredit-Ratenkauf bietet sie die erste Teilzahlungslösung an, die eine einfache und einheitlich gestaltete Ratenkauffunktion für E-Commerce, Point of Sale und den Direktvertrieb kombiniert. In nur drei Schritten erhält der Kunde seinen easyCredit-Ratenkauf. Ohne Papierkram, mit Sofortzusage und voller Flexibilität während der gesamten Laufzeit.



IHRE VORTEILE



Fair: Klare Übersicht ohne versteckte Kosten und Gebühren



Sicher: Maximaler Schutz der Zahlungsdaten hat höchste Priorität



Sofort: Schnell und bequem ohne Post-Ident-Verfahren



Flexibel: Vorzeitige Rückzahlung und Zahlpausen möglich

UNSERE SERVICES

Einkaufsbeträge von 200 bis 10.000 Euro



Laufzeiten von 2 bis 60 Monate

Auch bei Lieferzeiten bis zu 22 Wochen nutzbar



Sondertilgungen sind jederzeit kostenfrei möglich

IHR ANSPRECHPARTNER

Sebastian Hetzel
partner@easyccredit.de
Tel: 0911 / 5390-2726

TeamBank AG
Beuthener Straße 25
Nürnberg 90471
www.teambank.de
www.easyccredit-ratenkauf.de

UTA Edenred zählt zu den führenden Mobilitätsdienstleistern in Europa. Im 40 Länder umfassenden UTA Akzeptanznetz können gewerbliche Kunden tanken, E-Fahrzeuge laden und zahlreiche weitere Leistungen wie Mautabwicklung, Pannen- und Reinigungsservices sowie innovative digitale Lösungen rund um das Flottenmanagement nutzen. Ein Nachhaltigkeitsprogramm unterstützt Kunden beim Schritt zu klimaneutraler Mobilität.

UNSERE SERVICES

Tanken

Mit der UTA Card tanken Sie an über 13.000 Stationen in Deutschland und mehr als 63.000 Tankstellen in ganz Europa. Diesel, Benzin und alternative Kraftstoffe – preisgünstig und markenübergreifend.

Laden

Mit UTA eCharge® steht Ihnen ein Ladenetz mit mehr als 106.000 öffentlichen Ladepunkten in Deutschland und über 511.000 Ladepunkten in 28 europäischen Ländern zur Verfügung. Innerhalb Deutschlands laden Sie zum komfortablen Einheitstarif. Auch Workplace Charging möglich, Home Charging in Vorbereitung.

Maut

Mautlösungen für 27 europäische Länder. UTA Edenred bietet Ihnen je nach Zielland, Fahrzeugklasse und Flottengröße die passende Mautlösung.

Weitere Services rund um Ihre Mobilität

Von Pannen- und Abschleppservice über Fahrzeugreinigung und den Einkauf von Kfz-Zubehör bis hin zur Steuererstattung durch unseren Servicepartner – mit den UTA Plus Services machen wir Ihre Mobilität einfach.

Digitale Lösungen

Mit zahlreichen digitalen Tools wie u.a. der Tank-App UTA EasyFuel®, der Telematiklösung UTA SmartConnect®, der Tankplanungssoftware UTA SmartCockpit® und der UTA Stationsfinder App machen wir den Betrieb Ihrer Flotte effizienter.

IHRE VORTEILE

- ✓ Lösungen für Fuhrparks aller Größen und alle Fahrzeugklassen; umfassende Marktkennntnis, insbesondere auch hinsichtlich der Anforderungen kleiner und mittelständischer Unternehmen
- ✓ Weniger Verwaltungsaufwand durch einfache Rechnungstellung aus einer Hand und Online-Kundenportal
- ✓ Großes Tankstellennetz inkl. Premium- und Discountmarken sowie umfassendes Elektro- Ladenetz
- ✓ Hohe Sicherheitsstandards für Karten und Transaktionen – inkl. digitaler Tankkarte
- ✓ Co-Brand-Karten zur Steigerung der Mitgliederbindung

IHR ANSPRECHPARTNER



Stefan Dornieden
Sales Manager Channel Partner
stefan.dornieden@uta.de
Tel.: 06027 509-265
Mobil: 016090727345

UNION TANK Eckstein GmbH & Co. KG
(UTA Edenred)
Heinrich-Eckstein-Str. 1, 63801 Kleinostheim/Main
www.uta.com



UNSER WERTEVERSPRECHEN



Verlässlicher Schutz: Wir stehen an Ihrer Seite, um sicherzustellen, dass Sie und Ihre Anschlusshäuser in guten Händen sind. Unser Versprechen: wir bieten Ihnen verlässlichen Versicherungsschutz. Jederzeit



Maßgeschneiderte Lösungen: Jeder Kunde ist einzigartig und wir verstehen, dass Ihre Bedürfnisse als Verbundgruppe besonders sind. Wir entwickeln maßgeschneiderte Versicherungslösungen, die genau auf Ihre individuellen Anforderungen zugeschnitten sind.



Hervorragender Service: Wir setzen uns dafür ein, Ihnen einen herausragenden Kundenservice zu bieten. Egal, ob Sie Fragen haben, einen Schadensfall melden oder einfach nur Beratung benötigen, wir sind immer für Sie da.



Langfristige Partnerschaft: Unsere Beziehung zu Ihnen endet nicht mit dem Abschluss einer Versicherungspolice. Wir streben nach langfristigen Partnerschaften und sind bestrebt, Ihre sich ändernden Bedürfnisse im Laufe der Zeit zu erfüllen.

IHR ANSPRECHPARTNER



Daniel Reinhardt
Leiter Versicherungsagentur
d.reinhardt@servicon.de
0221/35537123
0173/7064261

ServiCon Versicherungsagentur
An Lyskirchen 14, 50676 Köln
www.servicon.de

Gemeinsam mit der Kunden- und Filialdirektion GVG, (Gewerbliche Verbundgruppen, Verbände und Genossenschaften) der R+V Versicherung stehen wir für eine optimale Rund-Um-Betreuung der im MITTELSTANDSVERBUND organisierten Einkaufskooperationen, sowie der dort organisierten Anschlusshäuser. Unsere bundesweit agierende Mannschaft bietet Ihnen und Ihren Anschlusshäusern aus Handel, Handwerk und dem Dienstleistungsgewerbe maßgeschneiderte Sonderlösungen. Durch das Jahrzehntelange Verbundgruppen Kow-How der ServiCon Versicherungsagentur sowie die starke Partnerschaft mit der R+V Versicherung, entsteht eine starke und zuverlässige Einheit, welche den besonderen Herausforderungen des kooperierenden Mittelstandes immer einen Schritt voraus ist.

UNSERE HIGHLIGHTS

Betriebliche Altersvorsorge



Der Wunsch der Arbeitnehmer nach einer Betrieblichen Altersvorsorge wächst von Jahr zu Jahr – Sind Sie und Ihre Anschlusshäuser hier bereits entsprechend rechtssicher aufgestellt? Unsere Beratungsstrategie reicht von der Analyse bestehender Verträge bis zu Erstellung einer individuellen Versorgungsordnung. Dabei steht immer die Enthftung des Arbeitgebers im Vordergrund.



Mitarbeiterbindung

Ein weiterer wichtiger Baustein für eine erfolgreiche Mitarbeiterbindung -findung liegt in der betrieblichen Krankenversicherung. Gerne berät Sie die ServiCon Versicherungsagentur zu diesem Thema und zeigt Ihnen insbesondere die wirtschaftlichen Mehrwerte für Ihre Unternehmen auf.



Delkrederepool

Die Warenkreditversicherung mit einem echten „Mehrwert für Verbundgruppen“

Bereits seit 25 Jahren bieten wir mit unserem Delkrederepool eine maßgeschneiderte Warenkreditversicherung für alle im Warengeschäft tätigen Verbundgruppen und Genossenschaften.

Das Hauptaugenmerk liegt hierbei auf den besonderen Anforderungen des Zentralregulierungs -/ fakturierungsgeschäfts.

Lassen Sie sich von uns zu der Absicherung Ihre Spitzenrisiken beraten.



Visa ist ein weltweit führendes Netzwerk für digitales Bezahlen, das Transaktionen zwischen Verbraucher:innen, Händler:innen, Finanzinstituten und Regierungen in mehr als 200 Ländern und Regionen ermöglicht. Unser innovatives, zuverlässiges und sicheres Zahlungsnetzwerk verbindet Einzelpersonen, Unternehmen und Volkswirtschaften und erleichtert es ihnen, erfolgreich zu wachsen. Wir gestalten die Zukunft des Zahlungsverkehrs in der Überzeugung, dass eine Wirtschaft, die alle Menschen miteinbezieht, auch alle voranbringt.

IHRE VORTEILE



Visa Business Karten bieten kleinen und mittelständischen Unternehmen Komfort (z.B. 24x7 Kundenservice, Trennung von privaten und geschäftlichen Ausgaben), Flexibilität, Sicherheit sowie Ausgabenkontrolle.



Durch Automatisierung und digitale Tools ermöglicht Visa Spend Clarity KMUs, Ausgaben zu kontrollieren, Zeit zu sparen und ihren Cashflow zu optimieren. Key Features: Ausgaben-Management, Business Dashboard, Account Package Integration, virtuelle Karten, Karten-Kontrolle, Registrierung und Zugang



Visa Commercial Pay bietet Corporate Kunden vielfältige Vorteile: Ausgabenkontrolle, Übersichtlichkeit, schnelle Kartenausgabe, Sicherheit durch Tokensierung, geringere Administrationsaufwände durch Digitalisierung

UNSERE SERVICES

Debit- und Kreditkarten



für Geschäfts- und Firmenkunden, die als Classic oder Premium Produkt ausgegeben werden können. Die Firmenkarten von Visa unterstützen KMUs mit Zahlungstechnologien und -lösungen, die sie für ihr Unternehmen benötigen.



Visa Spend Clarity

Visa Spend Clarity ist eine Reporting- und Ausgabenmanagementlösung, die KMUs Transparenz über ihre geschäftlichen Ausgaben bietet und dabei hilft, administrative Prozesse effizienter zu gestalten.



Visa Commercial Pay

Visa Commercial Pay ist eine moderne Lösung, die es Mitarbeitern ermöglicht, dienstliche Ausgaben mit virtuellen Kreditkarten und ihrer Mobile Wallet zu tätigen.

IHR ANSPRECHPARTNER



André Dehm
Commercial Sales Director, Central Europe
dehma@visa.com



UNSERE VORTEILE

- ✓ Absolute Umsetzungssicherheit und lückenlose Dokumentation
- ✓ Langjährige Erfahrung – Seit 1999 sind wir die Profis in der Werbetechnik. Somit schauen wir auf über 20 Jahre Erfahrung zurück
- ✓ Flexible Abrechnungsmodalitäten - zentral oder dezentral
- ✓ Absolute Umsetzungssicherheit – Eine Hand wäscht die andere. Wenn jemand ausfällt, springt ein Kollege in der Nähe ein
- ✓ Alles aus einer Hand – Von der Lichtwerbung über die Fahrzeugbeschriftung bis hin zur Filialbeschilderung
- ✓ Permanent hohe Servicequalität – Sie haben immer einen Ansprechpartner bei Ihnen vor Ort
- ✓ Hohe Umsetzungsgeschwindigkeiten möglich
- ✓ Erweiterte Garantien (z.B. 5 Jahre auf Lichtwerbeanlagen)

IHR ANSPRECHPARTNER



Mario Döhring
Geschäftsführung
info@werbeland.com
Tel: 04431945504

werbeland® GmbH & Co. KG
Cornauer Tor 4, 27793 Wildeshausen
www.werbeland-partner.com
www.werbeland.com



Mit mehr als 300 Standorten in Deutschland und fünf weiteren Niederlassungen in Europa ist werbeland®, nach eigenen Angaben, der größte Anbieter für professionelle Unternehmenskommunikation.

werbeland® bietet neben professioneller Lichtwerbung auch Fahrzeug- und Filialbeschriftung, Leit- und Orientierungssysteme sowie Corporate Fashion und Digitaldruck an. Ein Spezialgebiet von werbeland® ist die Entwicklung und Umsetzung von einheitlichen Unternehmensauftritten für filialisierte Systeme wie Franchise-Unternehmen, Konzerne und gewerbliche Verbundgruppen. Das Beste für Ihre Werbung aus einer Hand, zentral organisiert und lokal ausgeführt – dafür steht werbeland®.

UNSERE SERVICES

Licht- und Außenwerbung

Umfassendes Produktangebot für Werbung mit und ohne [Licht im Innen- sowie im Außenbereich](#). Moderne Techniken. Wir kennen uns aus und finden die beste Lösung für Sie.

Fahrzeugbeschriftung

Die neue [Fahrzeugbeschriftung](#) wird Ihrem Unternehmen gerecht, denn wir haben das Corporate Design immer im Blick und fertigen alle Folien und Schriftzüge individuell an. Die stärksten Klebefolien und unsere kreativen Ideen machen jede Fahrzeugwerbung zum optimalen Aushängeschild!

Orientierungs-, Leit- und Displaysysteme

Ihre Hinweise und [Werbebotschaften](#) rücken wir professionell ins rechte Licht. Selbstverständlich beraten wir zur Materialauswahl, der Ausstattung (z.B. LED-Beleuchtung) sowie zum Druckverfahren. Wir sind Ansprechpartner bei der Planung, der fachmännischen Montage und auch bei der Wartung.

Corporate Fashion, Werbemittel und Digitaldruck

Ein umfangreiches Textilsortiment und unzählige Veredelungstechniken wie Stick, Siebdruck, Digitaldruck und Flock, ebenso wie Werbemittel die aktuelle Trends aufgreifen und sofort und nachhaltig wirken – von uns erhalten Sie die Qualität, die Ihre Werbebotschaft verdient.



WGW

IHRE VORTEILE

- ✓ WGW berät seit über 35 Jahren Verbundgruppen und verfügt über eine erhebliche Verbundgruppenexpertise. WGW verfügt über einen 360 Grad Überblick über die relevanten Rechtsthemen und arbeitet für zahlreiche Verbundgruppen als „ausgelagerte Rechtsabteilung“.
- ✓ WGW verfügt über eine hohe Spezialisierung in den relevanten Kernthemen des IT-Recht, Gewerblicher Rechtsschutz (Marken- und Wettbewerbsrecht), Verbundgruppenvertragsrecht, AGB-Recht, Urheber- und Medienrecht sowie Datenschutz und Compliance.
- ✓ WGW berät eine bedeutende Anzahl von Zentralen und kennt die Interessenlage der Industrie sowie der Mitglieder. WGW berät ein ZR/ZF-Handelsvolumen von rund 50 Milliarden Euro.
- ✓ Wir sind spezialisiert auf die Implementierung maßgeschneiderter Erweiterungen, um BONSAI optimal an Ihr vorhandenes Konditionensystem anzupassen.
- ✓ WGW überzeugt durch höchste Verfügbarkeit ihrer Anwälte und zügige Bearbeitung und Abstimmung mit der Zentrale, da allen Anwälten die Leistungen und Services von Zentralen bestens bekannt sind.

IHR ANSPRECHPARTNER



RA Alexander Wagner
Partner
alexander.wagner@wgw.law
588440-0 234 (0) +49

WGW WAGNER Rechtsanwälte
Partnerschaftsgesellschaft mbB
Exzenterhaus Bochum
Universitätsstr. 60, 44789 Bochum
www.wgw.law

WGW ist eine verbundgruppen-spezialisierte Wirtschaftskanzlei, die deutschlandweit zu den führenden Kanzleien im Verbundgruppenrecht zählt. Zahlreiche Vertragssysteme, die sich in der Verbundgruppenbranche etabliert haben, stammen aus unserer Feder. Aufgrund tiefer Expertise und jahrzehntelanger Beratung von Zentralen gehören Verbundgruppenfragestellungen zum Tagesgeschäft von WGW. WGW berücksichtigt bei der Beratung und Vertretung stets die sich anschließenden Fragestellungen/Auswirkungen im Verbundgruppensystem und verfolgt einen fachübergreifenden Beratungsansatz.

UNSERE SERVICES

IT-Recht

WGW berät u. a. zu IT-Projekten in den Bereichen ERP, DMS, Marktplatzlösungen, ZR- und ZF-Applikationen, Belegverarbeitung, E-Shop-Systeme etc.. Wir beraten und verhandeln gegenüber dem Software-/Projektanbieter und entwickeln Vertragssysteme für die Zentrale gegenüber Anschlusshäusern und Lieferanten.

Verbundgruppenvertragsrecht

WGW berät, entwickelt und verhandelt z.B. Lieferantenverträge und konzipiert Mitgliedsverträge, gegenüber Anschlusshäusern / Lieferanten. WGW berät zu Konditionsvereinbarungen/ Konditionssystemen und zu den Themen rund um Zentralregulierung und -fakturierung.

Urheber- und Medienrecht / Markenrecht / Wettbewerbsrecht

Wir bieten Beratung zu Bildrechten, Videorecht, Bilddatenbanksystemen, Nutzungsrechten an Marketingmaterial und Verträgen mit Kreativen. Unsere Expertise umfasst auch die Marken Anmeldung und -verteidigung sowie die wettbewerbsrechtliche Prüfung von Werbung und Verteidigung bei Auseinandersetzungen.

Datenschutz und Compliance

Seit über 20 Jahren berät WGW zum Datenschutzrecht und zur Informationssicherheit. Wir entwickeln datenschutzrechtliche Verarbeitungskonzepte und vertreten Sie gegenüber den Landesdatenschutzbehörden. Wir erarbeiten und beraten Compliance-Systeme und schulen das Management sowie den Vertrieb und Einkauf in Datenschutz und Compliance.



NEW WORK



IHRE VORTEILE



Wir machen Menschen und Organisationen erfolgreicher.



Wir setzen Maßstäbe mit unseren Bildungsangeboten und entwickeln gemeinsam mit Kunden hochwertige Angebote.



Wir vernetzen und begeistern Menschen und Organisationen.



Wir ermöglichen und beschleunigen persönliches Wachstum in erstklassigem Ambiente.



Wir bieten leistungsstarke physische und virtuelle Lernräume.

IHR ANSPRECHPARTNER



Jascha Berg
Key Account Manager
jascha.berg@adg-campus.de
Tel.: +49 151 21419098

Akademie Deutscher Genossenschaften e.V.
Schloss Montabaur, 56410 Montabaur
www.adg-campus.de

Die ADG Gruppe bietet im exklusiven und inspirierenden Rahmen einer barocken Schlossanlage in Montabaur/Westerwald branchenübergreifend erstklassige Weiterbildungsformate in modernsten Tagungsräumen. Entdecken Sie berufsbegleitende und kundenzentrierte Bildungsangebote, Qualifizierungen und Zertifizierungen der Akademie Deutscher Genossenschaften (ADG) für Vorstände, Führungskräfte und Spezialisten. Die ADG Business School, Fakultät Business & Economics der Steinbeis-Hochschule, bietet ergänzend ausbildungs- und berufsintegrierte Bachelor- und Masterstudiengänge an mehreren Studienstandorten deutschlandweit an.

UNSERE SERVICES

Partner Initiative ZUKUNFiT

Als Partner der Weiterbildungsinitiative ZUKUNFiT bieten wir maßgeschneiderte und praxisnahe Qualifizierungsangebote, die auf die Bedürfnisse von Verbundgruppen zugeschnitten sind.



Inhouse-Angebote

Individuelle Konzeption und Durchführung von Qualifizierungsmaßnahmen direkt in Ihrem Unternehmen - maßgeschneidert auf Ihre Anforderungen nach individueller Beratung und mit persönlicher Begleitung.

Praxisorientierte Studiengänge

An deutschlandweiten Studienstandorten oder rein digital zum Bachelor oder Masterabschluss. Enge Verzahnung von Theorie und Praxis durch international anerkannte Wissenschaftler und exzellente Praktiker.



Zeitgemäße Lernkonzepte

Die ADG Gruppe steht für methodisch zeitgemäße Qualifizierungsformate (virtuell, in Präsenz, hybrid), für Netzwerkveranstaltungen und Live-Streaming-Events aus dem Campus-Video-Studio.



UNSERE VORTEILE



Hohe Besetzungsquote und 12 Monate Nachbesetzungsgarantie. 96 % der EO-Besetzungen sind nach 12 Monaten noch in ihrer neuen Aufgabe tätig.



Spezialisierung auf Verbundgruppen und Konsumgüterbranche, um neben dem professionellen Suchprozess auch die fachlich-thematische Expertise der Berater sicherzustellen.



Hohe Qualität in der Ansprache und Selektion geeigneter Kandidaten sowie professionelle und schnelle Kandidatenpräsentation über digitales Assessment.



Managementdiagnostik als ein fester Bestandteil unseres Besetzungsprozesses, um nicht nur die benötigten Qualifikationen, sondern ebenso den Personal Fit sicherzustellen.



Zugriff auf den verdeckten Kandidatenmarkt, der 85 % des gesamten Marktes ausmacht.

IHR ANSPRECHPARTNER



Marcus Kunkel
Partner
marcus.kunkel@eoexecutives.com
Tel.: +491782557940

EO Personalberatung
Göbelstraße 1a / Am Markt, 56727 Mayen
www.eo-personalberatung.de



Consumer & Retail
Results through **people**

EO Consumer & Retail mit Sitz in Mayen ist auf die Besetzung von Führungspositionen und Interim Managern in Verbundgruppen sowie im Bereich Konsumgüter und Handel spezialisiert.

Die Berater bei EO haben das Ziel, durch die Kombination aus Branchenexpertise und Erfahrung in der Besetzung von Führungspositionen die besten Kandidaten für Ihr Unternehmen zu finden.

UNSERE SERVICES

Executive Search



Bei EO werden alle Kandidaten vor der Übermittlung persönlich interviewt und auf die spezifische Aufgabenstellung hin qualifiziert. Zur Kandidatenpräsentation inkl. Vorstellungsvideo und Managementdiagnostik nutzen wir unser digitales Assessment executive intro®.



Interim Management

Wir verfügen über ein Netzwerk von mehr als 12.000 Interim Managern für verschiedene Einsatzgebiete. In nur 48 Stunden können wir Ihnen geeignete Kandidatenprofile zur Verfügung stellen.

Managementdiagnostik



Führungskräfte werden häufig aufgrund ihrer Persönlichkeit entlassen. Deshalb nutzen wir Managementdiagnostik, um Fehlbesetzungen zu minimieren. Unsere Analysen enthalten Informationen wie Persönlichkeitsmerkmale, Motivatoren und den Wert für das Unternehmen.



Onboarding Coaching

Unser Onboarding Coaching unterstützt die Kandidaten in ihrer Einarbeitungsphase in den Themen Selbstreflexion, Führung, Zusammenarbeit und Fokussierung der wichtigsten Management Aufgaben.



**DIGITALISIERUNG/
INNOVATION**



IHRE VORTEILE

-  Outsourcing, um Freiräume zu gewinnen
-  Stringente und kanalübergreifende Positionierung von Themen.
-  Wahrnehmung in relevanten Kanälen
-  Kurze Reaktionszeiten
-  Wir sind überzeugt: Gemeinsam sind wir stärker. Darum arbeiten wir viel lieber mit Ihnen als bloß für Sie. In einer fairen Partnerschaft auf Augenhöhe möchten wir „the best of both worlds“ zu maximalem Ergebnis bringen.

IHR ANSPRECHPARTNER

Asmus Schütt
asmus.schuett@awado-gruppe.de
 Tel.: +4915164932054

AWADO Kommunikationsberatung GmbH
 Ludwig-Erhard-Allee 20, 40227 Düsseldorf
www.awado-kommunikation.de

Die AWADO Kommunikationsberatung steht für effektive strategische Kommunikation in einer komplexen, hochbeschleunigten Welt. Wir bringen Unternehmen und Genossenschaften in die Medien und helfen ihnen dabei, sich erfolgreich im öffentlichen Bewusstsein zu verankern. Unser Team aus Spezialist:innen kennt die nötigen Strategien und entwickelt die richtigen Konzepte, um Ihre Organisation professionell und nachhaltig zu positionieren. Wir vereinen dafür ein fundiertes Hintergrundwissen mit handwerklicher Kompetenz und dem richtigen Gespür für Menschen, Themen oder Stimmungen – und schaffen damit sofort einen erlebbaren Mehrwert für Sie

UNSERE SERVICES

Social Media Beratung

Unser Team macht Sie fit für das Social Web – oder übernimmt bei Bedarf Ihre Social-Media-Aktivitäten gleich ganz.

Unternehmenskommunikation und PR-Kampagnen

Wir kümmern uns um Ihre interne und externe Kommunikation und tragen so durch geeignete Maßnahmen zum Erfolg Ihres Unternehmens bei.

Externe Pressestelle

Als Spezialist für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit unterstützen wir Ihre PR und Unternehmenskommunikation mit unserer jahrzehntelangen Expertise.

Nachhaltigkeitskommunikation

Das Thema Nachhaltigkeit ist in aller Munde. Wir helfen Ihnen dabei durch individuelles Storytelling, kommunikative Maßnahmen und guten Content Ihre Geschichte zu erzählen.

Krisenkommunikation

In der Krise entscheiden Schnelligkeit, Transparenz und Konsistenz. Unser Team steht an Ihrer Seite – auch, wenn es mal schwierig wird.



IHRE VORTEILE

- ✓ 20 Jahre Erfahrung in Planung, Umsetzung und Betrieb von hochindividuellen und skalierbaren eCommerce Infrastrukturen
- ✓ „State of the Art“ Technologiestack auf Basis des Industriestandards J2EE und Microservices
- ✓ Keinerlei Limitierung bei Anwendungs- und Funktionsscope
Übertragung der Eigentums- und Nutzungsrechte der entstehenden Applikationen auf den Kunden
- ✓ 100 % Lizenzkostenfrei, Leistungsvergütung über Provisionsmodelle möglich
- ✓ 100 % Inhabergeführt, erfolgreich und verlässlich

IHR ANSPRECHPARTNER

Dr. Christian Derichs
christian.derichs@braintags.de
Tel.: 0172 21 89 222

Braintags GmbH
Jakob Kaiser Strasse 12, 47877 Willich
www.braintags.de

Braintags ist ein hochspezialisiertes Beratungs- und Umsetzungsunternehmen im Bereich der digitalen Transformation mit Schwerpunkt auf BtoC und BtoB eCommerce, CRM- und Cloud Services Lösungen. Mit 20 Jahren Erfahrung, eigenen Technologiepatenten und einer Vielzahl erfolgreich umgesetzter Projekte, ist Braintags dank seines hybriden Ansatzes aus Beratung und Umsetzung Pionier und Benchmarker im Bereich der digitalen Transformation. Aufbauend auf diesen Erfahrungswerten hat Braintags mit NEOc eine auf Verbundgruppen spezialisierte eCommerce Plattform entwickelt, die sowohl hinsichtlich ihres Funktionsumfangs als auch aufgrund ihres attraktiven Kostenmodells in Europa einzigartig ist.

UNSERE SERVICES

**Application Development
& Integration**



**Digital Consulting &
Projektmanagement**



Web & UX Design



Cloud Service & IT Support





Seit mehr als 20 Jahren ist ecotel erfolgreicher Partner der ServiCon Service & Consult und liefert den angeschlossenen Verbundgruppen und Mitgliedern skalierbare ITK-Lösungen – für mehr Wirtschaftlichkeit und Effizienz.

Mit Fokus auf »cloud & fiber« begleiten wir mittelständische Unternehmen und Großkunden auf dem Weg der digitalen Transformation - mit modernen Datennetzen, innovativen Cloud-Lösungen und breitbandiger Konnektivität.

Unsere Produkte & Lösungen sind »made in Germany« und werden in den ecotel eigenen Rechenzentren georedundant betrieben.

IHRE VORTEILE



Mehr als 25 Jahre Erfahrung & fundierte Kompetenz in der ITK-Branche ermöglichen ein innovatives, den Anforderungen der Digitalisierung entsprechendes Produktportfolio



Maßgeschneiderte, kurzfristig skalierbare B2B-Kommunikationslösungen speziell für mittelständische Unternehmen



Zugriff auf > 1 Million Kilometer Glasfaserleitungen in Deutschland & hohe Erschließungsdichte auch in ländlichen Regionen dank Netzkopplung mit regionalen Carriern



Top Qualität zum fairen Preis: Zertifiziert, sicher & 100% »made in germany«



Abrechnung über Zentralregulierung sowie attraktive Provisionen für Verbände, Zentralen und Genossenschaften

IHRANSPRECHPARTNER



Dan Erjavec
Key Account Manager
dan.erjavec@ecotel.de
0211-55 007-974

ecotel communication ag
Prinzenallee 11, 40549 Düsseldorf
www.ecotel.de

UNSERE SERVICES

SIP- & Cloud-Dienste



Einfach, flexibel und sofort: SIP-Telefonie und Cloud-Telefonanlage einfach in bestehende Infrastrukturen und namhafte UCC-Lösungen integriert, flexibel über Selbst-Administration skaliert und sofort bereitgestellt.



Highspeed Internet

VDSL- & Glasfaser-Anschlüsse mit Bandbreiten von 100 Mbit/s bis zu 100 Gbit/s inklusive IP-Router & Full Managed Service und optional buchbaren Backup- & Security- Optionen für erhöhte Ausfallsicherheit.

Standortvernetzung



Sichere und maßgeschneiderte Unternehmensvernetzung via MPLS-, IP-VPN, SDN oder SD-WAN mit Full Managed Service durch ecotel.



Rechenzentrumsdienste

Housing & Hosting in unseren Rechenzentren mit ISO-27001-Zertifizierung, 24/7 Überwachung sowie Internet-Uplinks und performanten Public Peerings.



FUTURE CHECK für Verbundgruppen

Nicht nur die Digitalisierung treibt die Märkte, auch die Konzentration auf Handels- und Industrieseite bringt Verbundgruppen nicht selten in die Zwickmühle: Mitglieder wandern ab, die Gruppen werden für die Lieferantenseite uninteressant, die Finanzierung der zentralen Aktivitäten und Rückvergütungen wird schwieriger. Der Blick über den Tellerrand ist dann gefragt. Das tiefe und breite Wissen über mögliche alternative Geschäftsmodelle, der Überblick über alle Dienstleistungen und Geschäftsmodelle anderer Gruppen, ein Benchmarking mit strukturgleichen Verbundgruppen und Erfahrungswerte aus Change Prozessen - das alles bietet Ihnen das ServiCon Team mit erfahrenen und erfolgreichen Beratern aus der Kooperationsszene mit dem Future Check.

UNSERE SERVICES

Bestandsaufnahme der Geschäftsmodelle und Bindungskonzepte des Verbundes

Benchmarking zu strukturgleichen Verbundgruppen

Soll-Ist-Analyse der bestehenden Geschäftsmodelle sowie Erörterung neuer Geschäftsmodelle und neuer Partner

Erstellung eines Prioritäten- und Maßnahmen- sowie Aktionsplanes, Präsentation vor Aufsichts- und Beiräten

Erarbeitung von Milestones und Feedback-Runden sowie Begleitung bei der Umsetzung



IHRE VORTEILE



Betreuung durch einen Berater aus einem festen Team von sehr erfahrenen Kollegen



tiefes und breites Wissen über mögliche Geschäftsmodelle



guter Überblick über Geschäftsmodelle anderer Gruppen aus anderen Branchen



Benchmarking mit strukturgleichen Verbundgruppen und Erfahrungswerte aus Change Prozessen

IHR ANSPRECHPARTNER

Jörg Glaser
j.glaser@servicon.de
Tel: +49 221 3553 71 30

ServiCon Service & Consult eG
An Lyskirchen 14
Köln 50676
www.servicon.de



IHRE VORTEILE

-  In enger Kooperation mit führenden Verbundgruppen und Einkaufskooperationen schaffen wir flexible Lösungen, die sich exakt Ihren Bedürfnissen anpassen und Ihre Prozesse wesentlich beschleunigen.
-  Unsere Lösungen verfügen bereits heute über Schnittstellen zu den Services verschiedener Verbände, sodass sie die Zusammenarbeit zwischen Verband und Mitgliedsunternehmen deutlich vereinfachen.
-  Die Anforderungen der Zentralregulierung sind uns bestens bekannt. Zahlreiche Verbundzentralen nutzen die Standardlösung der GWS erfolgreich für verschiedenste Abrechnungsszenarien.
-  Über 400 Installationen unserer Verbundlösung sind heute in Verbundgruppen und Mitgliedshäusern aktiv. Diese Branchenerfahrung schlägt sich auch in der Weiterentwicklung unserer Lösungen nieder.
-  Wir binden unsere Kunden über kooperations- und branchengebundene Arbeitskreise aktiv ein. So stellen wir sicher, dass unsere Lösungen optimal auf Ihre Anforderungen zugeschnitten werden.

IHR ANSPRECHPARTNER



Guido Günster
Vertriebsleiter & Prokurist
guido.guenster@gws.ms
0251/7000-6750

GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH
Willy-Brandt-Weg, 48155 Münster
www.gws.ms



Die GWS mbH ist mit gevis auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Marktführer für ERP-Lösungen im verbundorientierten Groß- und Einzelhandel. Über 670 Mitarbeitende arbeiten an 7 Orten in Deutschland. Gemeinsam mit Partnerlösungen schaffen sie zukunftsweisende Wettbewerbsvorteile für ihre Kunden.

UNSERE SERVICES

gevis ERP

Die ERP-Lösung für den Großhandel, um Geschäftsprozesse reibungslos digitalisieren, betriebliche Abläufe wirkungsvoll optimieren, um somit Zeit und Geld zu sparen.

gevis COMMERCE | FORESIGHT

Die E-Commerce-Plattform für Großhändler, die höchste Ansprüche an Kundenkomfort und Prozessintegration stellen.

gevis CRM

Mit unserer effizienten Lösung fürs Kundenmanagement gewinnen Sie eine 360-Grad-Sicht über den gesamten Kundenlebenszyklus und können so Ihre Vertriebsaktivitäten gezielt unterstützen.

gevis ECM

Ersetzen Sie Ihre Papierablage durch ein elektronisches Datenarchiv. Scanne Sie Ihre Belege und legen digitale Akten an.

gevis BI

Werten Sie die Daten in Ihrem ERP-System ganz einfach aus, führen Sie Analysen durch und stellen Sie wichtige Geschäftskennzahlen dar.

gevis CONNECT

Binden Sie die ergänzenden, spezialisierten Lösungen unserer erfahrenen Partner nahtlos in Ihr ERP-System ein, u.a. LVS, EDI, Tourenplanung u.v.m.

GRÜN raw (vormals raw Rechen-Anlage West) ist seit 1972 Lösungsanbieter zur Digitalisierung von Verbundgruppen. Wir kennen die systembedingte Vielfalt der Verbände und ihrer Mitglieder. Im Ergebnis kombinieren unsere Lösungen die aus dieser Vielfalt resultierenden Anforderungen mit den Vorteilen effizienter Konzernstrukturen.

Seit 2021 arbeiten wir als Spezialist für Verbundgruppen innerhalb der GRÜN Software Group mit 430 Mitarbeitern daran, Sinn zu stiften durch Software-as-a-Service und Smarte Lösungen.

IHRE VORTEILE

- ✓ 50 Jahre Erfahrung im Verbundgruppenumfeld
- ✓ Softwarebereitstellung mit nutzungsorientierter Vergütung
- ✓ vollautomatisierter Updateservice
- ✓ hohe Prozessintegration über alle Handelsstufen
- ✓ Zentralen, Zentralläger und Anschlusshäuser

IHR ANSPRECHPARTNER

Norbert Jung
vertrieb@raw.de
Tel.: +49 2421 9555-0

GRÜN raw GmbH
Am Burgholz 33-35, 52372 Kreuzau-Stockheim
www.raw.de/verbundgruppen

UNSERE SERVICES

Portaltechnologien

Artikelstamm, PIM, Beleg austausch

testiertes Rechnungsportal

mit Archiv (national, international)

Zentralabrechnung (SAP) für Delcrederegeber

Clearingcenter

ERP-Systeme

WWS, Fibu, Kasse, e-commerce, shop-Lösungen

Deckungsbeitragsoptimierung



IHRE VORTEILE



Mit unserer Software BONSAI bieten wir Ihnen eine umfassende Lösung für das ganzheitliche Management Ihres Konditionenwesens und der Bonusabrechnung



Der Prozess, der von der Konditionenpflege bis zum Abrechnungsbeleg reicht, ist bei BONSAI vollständig integriert und revisionssicher gestaltet, sodass keine Systembrüche auftreten.



Wir bieten eine ausführliche Beratung zur Einführung der BONSAI-Software an, die speziell darauf ausgerichtet ist, Ihr Konditionenmanagement zu optimieren und effizient zu gestalten.



Wir sind spezialisiert auf die Implementierung maßgeschneiderter Erweiterungen, um BONSAI optimal an Ihr vorhandenes Konditionensystem anzupassen.



Durch automatisierte unterjährige Ausschüttungen können Anschlusshäuser ihre Liquidität besser planen und steuern. Sie profitieren von einer zeitnahen und genauen Abrechnung der ihnen zustehenden Vergütungen.

IHR ANSPRECHPARTNER



Dr. Christian Zeidler
CEO
christian.zeidler@ibb-as.com

IBB Adaptive Solutions GmbH
U4 Center | Stiege B | 6. Stock Schönbrunner Straße
218-220, 1120 Wien

by **IBB**
BONSAI

Nachträgliche Vergütungen und Sofortrabatte verwalten, den Ertrag steigern, das Konditionswesen strukturieren und somit mehr Transparenz in den Einkauf bringen. BONSAI ist die flexible und modulare Software-Lösung zur Systematisierung des kompletten Konditionenmanagements. Neben der Abrechnung von Konditionen gegenüber Lieferanten unterstützt BONSAI auch die Ausschüttung von Konditions-erträgen an Verbundgruppenmitglieder, Franchisenehmer oder an Kunden. BONSAI ermöglicht dabei auch unterjährige Ausschüttungen und stellt eine vollständige Dokumentation der Bonusabrechnung bereit.

UNSERE SERVICES

Abrechnung und Ausschüttung der Konditionen



Für Einkaufsverbände und Franchisegeber löst BONSAI das Problem der korrekten Berechnung sämtlicher Konditionen und der effizienten Abwicklung der Ausschüttung an die Anschlusshäuser



Verwalten der Vereinbarungen

BONSAI bildet komplexe Konditionengefüge in einem integrierten System ab. Alle gewährten Konditionen werden mit ihren genauen Eigenschaften erfasst. So wird sichergestellt, dass sie von BONSAI automatisch berechnet und bewertet werden können.

Controlling und Steuerung



Umsatzdaten aus allen Quellen können in BONSAI erfasst werden. Das BONSAI Partner Portal bietet zudem für die Meldung der Lieferanten eine voll integrierte, digitale Lösung.



Integration in Ihr System

BONSAI wird flexibel in die bestehende Systemlandschaft mit allen gängigen ERP- und Buchhaltungs-Systemen integriert.



Die Integrated Worlds GmbH ist seit 1996 Partner für die digitale Transformation zahlreicher Unternehmen entlang der gesamten Wertschöpfungskette und etablierter Ansprechpartner für den erfolgreichen Mittelstand. Mit unseren Lösungen und der langjährigen Expertise setzen wir für unsere Kunden die digitale Integration zahlreicher Geschäftspartner und Prozesse um. Dazu gehören auch erfolgreiche B2B Plattformen für Verbundgruppen und ganze Branchen. Wir erschließen den Zugang zu Mechanismen der Business Intelligence und KI, um Unternehmen auf die datenbasierte Zukunft vorzubereiten.

IHRE VORTEILE

-  Umfangreiche Prozess-Expertise entlang der gesamten Supply Chain
-  Onboarding-Konzepte für Digitalisierungs-Vorhaben in Verbundgruppen Communities zur schnellen Vernetzung der Akteure
-  25+ Jahre Erfahrungen in unterschiedlichen Branchen
-  Zugang / Erfahrung in der Integration zahlreicher Systeme, Schnittstellen und Prozesse

IHR ANSPRECHPARTNER

Patrick Sönke
patrick.soenke@integrated-worlds.com
Tel.: 07031 4617 30

Integrated Worlds GmbH
Max-Eyth-Straße 38, 71088 Holzgerlingen
www.integrated-worlds.com

UNSERE SERVICES

Integrated Business Platforms

für den Aufbau von Verbundgruppen-Marktplätzen und Portalen

FXM (Feedback & Experience Management)

Im Unternehmen und Verbundgruppen-Communities den Zugang zur integrativen Datennutzung durch Zugang zu Business-Intelligence- und KI-Mechanismen zu erschließen

Unternehmensübergreifender Datenaustausch – z.B. EDI

Auftrags-Abwicklung, Rechnungen, Logistikbelege und Lieferantenportale

Innovation im Vertrieb

durch B2B Bestellportale, B2B Kundenportale und die Anbindung an Marktplätze

Effiziente Logistikprozesse

Crossdocking, Dropshipping



marcapo ist Europas führender Anbieter für KI-gestützte Marketing-Plattformen. Wir unterstützen Verbundgruppen dabei, ihr lokales Marketing und das ihrer Anschlusshäuser effizient und automatisiert zu steuern – von Print- und Out-of-Home-Werbung bis hin zu Online-Kampagnen und Social Media. Mit mehr als 20 Jahren Erfahrung verbinden wir nationale Markenstrategien mit individueller lokaler Umsetzung und stärken Verbundgruppen sichtbar und nachhaltig auf allen Ebenen. Entdecken Sie, wie wir mit über 70 führenden Marken und mehr als 100.000 lokalen Partnern in 9 Ländern erfolgreich über 350.000 Werbemaßnahmen abwickeln.

IHRE VORTEILE



CD-konforme Werbemittel – individuell für jedes Anschlusshaus anpassbar



KI-gestützte Kampagnenplanung – optimiert durch Markt- & Wettbewerbsdaten



Werbekostenzuschüsse – einfach verwalten, individuell zuordnen & abrechnen



Kampagnen-Reportings – kanalübergreifend & transparent



95 % weniger Prozesskosten – mehr Budget für Werbung

UNSERE SERVICES

Märkte analysieren

KI-gestützte Markt- und Zielgruppenanalysen liefern wertvolle Insights für fundierte Entscheidungen und zielgerichtete Marketingstrategien



Kampagne planen

Individuelle Werbeplanung für Ihre Verbundgruppe und jedes Ihrer Anschlusshäuser – optional KI-basiert – für einen effizienten Einsatz des Werbebudgets.

Werbemaßnahmen managen

Zentrales Management auf der Marketing-Plattform: Bereitstellung von Werbemaßnahmen und Kampagnen, individuelles Zuschussmanagement, Individualisierung der Maßnahmen durch Ihre Anschlusshäuser u. v. m.



Partner aktivieren

Gezielte Vermarktung, Chat-Bots oder persönliche Beratung – wir unterstützen Ihre Anschluss-häuser bestmöglich bei der Umsetzung der individuellen Werbeplanung.

Werbung schalten

Egal ob Google oder Meta Ads, Mailings oder gedruckte Flyer: Alle Maßnahmen werden nach Bestellung ohne weiteren Handlungsbedarf seitens der Anschlusshäuser oder der Zentrale umgesetzt.

IHR ANSPRECHPARTNER



Marc-Stephan Vogt
Dipl.-Kfm.
Geschäftsführer marcapo GmbH
marc.vogt@marcapo.com
Tel.: +49 9531 9220 103

marcapo GmbH
Bahnhofstr. 4, 96106 Ebern
www.marcapo.com

Die richtige Nachricht, zum richtigen Mitglied, zur richtigen Zeit!



IHRE VORTEILE

- 100% datenschutzkonform: Verwenden Sie WhatsApp DSGVO-konform über die für Unternehmen gemachte Schnittstelle WhatsApp Business API.
- 98% Öffnungsrate: WhatsApp Newsletter erreichen 4x höhere Öffnungsraten als herkömmliche E-Mail Newsletter.
- 3x mehr Bewertungen: Mateo hilft Ihnen dabei, bis zu 3x mehr Google Bewertungen von Ihren Kunden einzusammeln und so Ihre Online-Reputation und das lokale SEO zu verbessern!
- 20% mehr Anfragen: Über den Mateo Webchat reduzieren Sie die Hürde der Kontaktaufnahme und erhalten bis zu 20% mehr Anfragen über Ihre Website.
- 60 Millionen Nutzer: WhatsApp ist der beliebteste Messenger Deutschlands, mit einer immensen Nutzerzahl von 60 Millionen aktiven Benutzern.

IHR ANSPRECHPARTNER



Christian Strauch
Geschäftsführer
christian@hellomateo.de
+491724249218

Mateo Estate GmbH
Dresdener Straße 121, 10999 Berlin

Viele Verbundgruppen und Mittelstandsunternehmen fragen sich: Wie kann ich meine Zielgruppe in der heutigen Zeit noch effektiv erreichen? Postalische Mailings sind teuer und haben hohe Streuverluste, E-Mail-Newsletter werden nur noch sporadisch gelesen. Manche Kunden sind über diese beiden Medien überhaupt nicht zu fassen. Gibt es denn nicht noch andere Kanäle, auf denen man Kunden erreichen kann? Wir von Mateo sagen: Ja, die gibt es! Und einer ist dabei wichtiger als alle anderen: WhatsApp! Wir von Mateo machen diesen und alle weiteren relevanten Kanäle in unserer Omnichannel-Marketing Plattform für mittelständische Unternehmen und Verbundgruppen DSGVO-konform zugänglich.

UNSERE SERVICES

DSGVO-konforme WhatsApp Nutzung

Mit Mateo binden Sie den beliebtesten Messenger Deutschlands datenschutzkonform in Ihre Mitgliederkommunikation ein. Unser Serverstandort Deutschland garantiert dabei höchste Sicherheit Ihrer Daten.

WhatsApp und Omnichannel Newsletter

Versenden Sie Newsletter über WhatsApp oder diverse andere Kanäle wie E-Mail oder SMS. Dabei profitieren Sie von einer extrem hohen Erreichbarkeit der Mitglieder über den Messenger WhatsApp.

Zentraler Posteingang

Mateo bündelt alle Kanäle wie WhatsApp, SMS, Facebook Messenger, Instagram oder E-Mail in ein zentrales Postfach. So behalten Sie jederzeit den Überblick über die Mitgliederkommunikation. Anfragen im Mitgliederservice können durch die Mateo Unified Inbox schneller bearbeitet werden, was die Servicequalität nachhaltig verbessern kann.

Integrationen und Mateo API

Für eine automatisierte Mitgliederkommunikation stehen Ihnen zahlreiche Schnittstellen zur Verfügung. Über diese Schnittstellen lässt sich Mateo kinderleicht mit Ihren bestehenden Systemen verbinden um Kontakte abzugleichen oder die Kommunikation zu automatisieren. So vermeiden Sie doppelte Datenpflege und steigern die Effizienz in der Mitgliederkommunikation.



Move Republic schafft inspirierende Bewegungserlebnisse, die Spaß machen und sich individuell in den Alltag jedes Mitarbeitenden integrieren lassen. Das Programm fördert regelmäßige gesunde Aktivität, ob allein, mit Freunden, im Team oder im Unternehmen. Mit einem einzigartigen Belohnungssystem und gemeinschaftlichen Erfolgen entsteht eine inklusive Community, die fitter, glücklicher und produktiver ist.

IHRE VORTEILE



Direkte Wertschätzung des Mitarbeitenden



Steigerung von Gesundheit und Leistungsfähigkeit



Verbesserter Teamgeist und Gemeinschaftsgefühl.



Förderung von Inklusion und Teilhabe



Keine Geldverschwendung: Faire Abrechnung pro Teilnehmenden

IHR ANSPRECHPARTNER

Olaf Zalisz
olaf.zalisz@moverepublic.com
Mobil.: +49162200999

Move Republic GmbH
Raboisen 6, 20995 Hamburg
www.moverepublic.com

UNSERE SERVICES

Moderne HR-Software
"PulseCheck Professional"



Kostenfreie App für die Teilnehmer



Belohnungssysteme für persönliche Erfolge



Community-Events und Gruppenaktivitäten



Nachhaltige Motivation durch Gamification



Transparente monatliche Teilnehmerlisten



Übersicht der relevanten KPIs via Dashboard





IHRE VORTEILE



Echte Komplettlösung! Wir kümmern uns um die technische Umsetzung mit allen Features, Datenintegration und Prozessen für den erfolgreichen Start und Betrieb eines Online-Marktplatzes



Unsere integrierte KI-Lösung generiert auf Knopfdruck SEO-optimierte Inhalte wie Kategorie-Texten, Produktbeschreibungen und Händler-Profile. Sofort durchstarten statt Schreibblockade!



Kosten ein Bruchteil im Vergleich zu Eigenentwicklungen, kein technisches Vorwissen, keine eigenen IT-Entwickler oder eigene Server-Infrastruktur notwendig



Updates und Weiterentwicklungen werden automatisch ausgespielt und stehen allen Lizenznehmern zur Verfügung.



Start innerhalb weniger Tage möglich!

IHR ANSPRECHPARTNER



Laura Beyer
Kontakt Verbundgruppen
laura.beyer@platoyo.com
+4986541280580

Platoyo / atalanda GmbH
Münchener Str. 1, 83395 Freilassing



Der Aufbau und Betrieb einer eigenen Commerce-Plattform steht auf der Roadmap vieler Verbundgruppen. Die Komplexität des Projekts und die Vielzahl von Informationen von verschiedenen Seiten stellen allerdings eine Herausforderung für die Verantwortlichen dar. Hier kommt Platoyo ins Spiel! Platoyo ist der Spezialist für Multi-Vendor-Plattformen als Software as a Service (SaaS). Unsere KI-gestützte Komplettlösung für den Betrieb hochprofessioneller und vollautomatischer Online-Marktplätze und eCommerce-Plattformen ermöglicht eine unkomplizierte Umsetzung von der Plattform-Idee zum Launch in kürzester Zeit. Ohne technische Risiken, flexibel, individualisierbar und hochskalierbar!

UNSERE SERVICES

Aufbau & Betrieb von Plattformen

mit Online-Präsenzen und Online-Shops für jedes Mitglied mit optionalen gemeinsamen Online-Marktplatz



Komplettlösung für Verbundgruppen

Vollumfängliche und KI gestützte Komplettlösung mit über 200 Features für den gesamten Prozess von Integration der Produkt- und Bestandsdaten bis zum Payment, gemeinsamen Warenkorb, Order-Splitting und Clearing

Datenintegration

Einbindung von Produktdaten der Lieferanten sowie Bestandsdaten aller Mitglieder aus jeglichen Formaten und Quellen.



Ergänzende Dienstleistungen

Dienstleistungen wie Kundenservice, Marketing-Automatisierung, Online-Werbung (Ads)



In einer Ära, in der digitale Innovationen wie Blockchain, KI und IoT den Weg ins Zeitalter der Intelligenz ebnen, sind Unternehmen gefordert, sich mit den Herausforderungen des digitalen Wandels auseinanderzusetzen. Als Pionier im elektronischen Rechnungsaustausch bietet SGH seit 2006 innovative Lösungen, unterstützt von intelligenten Technologien. Unser Fokus liegt auf der Unterstützung von Unternehmen aller Größen im B2B- und B2G-Bereich, mit Schwerpunkt auf Handel, Verbundgruppen und Zentralregulieren. Durch unser *ivi* E-Rechnungsportal integrieren wir die elektronische Rechnungsstellung nahtlos, gewährleisten Compliance und Effizienzsteigerung.

IHRE VORTEILE



International agierender Serviceprovider für Prozess- und Systemintegration im Umfeld der (Financial) Supply Chain



Mehr als 30 Jahre Expertise in unterschiedlichsten Branchen mit dem Schwerpunkt Handel und Verbundgruppen



Familiengeführtes Unternehmen in 2. Generation

UNSERE SERVICES

**Zentralregulierung und
fakturierung**



**E-Rechnung mit unserem
E-Rechnungsportal *ivi***



Purchase-To-Pay



**Dynamic Discounting und
Working Capital Solutions**



Business Process Outsourcing



Software Development



**Prozess Consulting und
Optimierung**



IHR ANSPRECHPARTNER



Geritt Hoppen
CEO der SGH Gruppe
g.hoppen@sgh-net.de

SGH Service GmbH
+49512176460
info@sgh-net.de



IHRE VORTEILE



Wir haben mit xxSALESBLUE®, xxSHAREBLUE® und xxCHANGEBLUE® kombinierbare Produkte entwickelt, die auf Ihre Verbundgruppen-Bedürfnisse zugeschnitten sind.



Mit xxSHAREBLUE® erhalten Sie eine Vermarktungsdrehscheibe, die auf Knopfdruck Marktzugang ermöglicht und zentral gepflegte Inhalte auf fremde Websites überträgt.



xxCHANGEBLUE® ermöglicht Ihnen, sämtliche Informationen zwischen Herstellern, Lieferanten, Fachhändlern und Endkunden zu synchronisieren – in Echtzeit.



xxSALESBLUE® vernetzt das Online- und Offline-Geschäft, verbindet so den klassischen Onlineshop mit den stationären Fachgeschäften und sorgt für ein rundum gelungenes Online-Einkaufserlebnis.



Für Ihre Daten stellen wir eine private, qualitativ hochwertige Cloud-Lösung mit sicheren Serversystemen bereit. Heißt für Sie: Sämtliche Daten werden ohne Redundanzen genau da gespeichert, wo sie sollen.

IHR ANSPRECHPARTNER



Ilona Hinz
Leitung Marketing & Vertrieb
ilona.hinz@um3o.de
Tel.: 0734820540-20

UM3O GmbH
Ulmer Straße 13, 89179 Beimerstetten
www.um3o.de

Kämpfen Sie als Verbundgruppe mit der Herausforderung, alle Beteiligten vom Hersteller über den Lieferanten bis hin zum Fachhändler unter einen Hut zu bringen? Haben Sie zwar IT-Lösungen, die das theoretisch können – faktisch aber voneinander abgeschottet und unverbunden sind? Hier kommt UM3O ins Spiel. Mit unseren Produkten xxSALESBLUE® (E-Commerce), xxSHAREBLUE® (vernetzte Website) und xxCHANGEBLUE® (B2B-Datendrehscheibe) kreieren wir gemeinsam mit Ihnen die perfekte E-Business-Lösung für Ihre Verbundgruppe, von der alle Beteiligten profitieren. Lust auf ein gemeinsames Projekt?

UNSERE SERVICES

Smarte Tools zur Vertriebsunterstützung

Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir moderne Verkaufsstrategien, die individuell für Sie zugeschnitten auf unseren Lösungen basieren. Vertrieben Sie etwa Ihre Produkte über zentrale Plattformen oder spielen Sie Ihre Inhalte per Knopfdruck auf mehreren Kanälen parallel aus – UM3O macht's möglich.

Ein Dienstleister für alles

Unternehmensberatung, Verkaufsunterstützung, IT-Spezialist, Hardware- und Softwareexperte. Diese Dienstleister benötigen Sie für die Umsetzung einer E-Business-Lösung – oder Sie setzen sie mit UM3O um. Ihrem Partner, der alle diese Leistungen unter einem Dach vereint.

Technisch anspruchsvoll und auf Sie zugeschnitten

Wir setzen uns mit Ihnen an einen Tisch und planen gemeinsam. So entsteht eine klare Idee, was Sie brauchen und wie wir es umsetzen. Sie lernen Ihre neue Arbeitsoberfläche gemeinsam mit uns kennen. So werden auch Sie zu Experten – und wir sind bei allen Fragen für Sie da.

Alle ziehen an einem Strang

Wir holen Sie und alle Beteiligten ins Boot, sorgen dafür, dass alle an einem Strang ziehen und auf das gleiche Ziel hinarbeiten. Lassen Sie uns auf Augenhöhe zusammenarbeiten, stetig in Abstimmung, immer mit dem gemeinsamen Ziel vor Augen. Wir haben Lust darauf – Sie auch?



IHRE VORTEILE



Sondertarife für Sie als Mitglied von Genossenschaften und Verbundgruppen



Alles aus einer Hand: Kombinieren Sie Mobilfunk und Festnetz von uns



Eine **exklusive Hotline:** 0800 505 20 26 oder unser [Kontaktformular](#)

IHR ANSPRECHPARTNER



Sie haben noch Fragen?

Schreiben Sie eine E-Mail an **Andreas Vorbau**
Ihren Ansprechpartner für Branchen und Verbundgruppen: andreas.vorbau@vodafone.com

Zukunft gemeinsam gestalten

Die Digitalisierung verändert wie wir arbeiten, Projekte planen und umsetzen. Gehen wir's gemeinsam an: Bei uns bekommen Sie exklusive Vorteile

Wir begleiten Sie bei Ihrem Digitalisierungsprojekt. Als Premiumpartner für Telekommunikation und Digitalisierung sind wir an Ihrer Seite.

UNSERE SERVICES

Unified Communications

Konferenzdienste, Sonderrufnummern, Telefonanlagen



Internet of Things

Sensor-Technik, Plattformen, Tracker, Managed SIM, Invent-Application Development, IoT-Lösungenentwickeln

Cloud und Hosting

O365, Teams, Microsoft Azure, Multi-Access Edge Computing, Managed Hosting, Professional Services, Total Cloud Security



Cyber Security Services

Enterprise Mobility Management, Design Thinking Workshops, Beratung zu allen Themen der Digitalisierung

Und speziell im Bereich Mobilfunk

WLAN-Netze, Campus-Netze, Public-Networks
Mobilfunk & Festnetz, Smartphone & Tablet
Leasing, Device Lifecycle Management
Sensortechnik



NACHHALTIGKEIT



IHRE VORTEILE

-  **Ein Ansprechpartner deutschlandweit:** Unsere Fördermittel-Experten prüfen Ihre Projekte auf Förderfähigkeit – unabhängig vom Standort.
-  **Umfassendes Fördermittelmanagement:** Mit einer softwaregestützten Fördermittelverwaltung informieren wir Sie über den Projektstand.
-  **Leistungsstarke Manpower:** Unser Team aus Fachingenieuren*innen steht Ihnen für Fragen gerne zur Verfügung.
-  **Ohne Risiko:** Fördermittelbeschaffung auf Erfolgsbasis, denn ohne Förderbescheid entstehen Ihnen keine Kosten in der Beratung.

Die ecogreen GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches Unternehmen, das als externes Fördermittelmanagement agiert. Als deutschlandweiter Ansprechpartner bieten wir Unternehmen die nötigen Ressourcen, um staatliche Zuschüsse zu erhalten. Unser Ziel ist es, unseren Kunden den Zugang zu öffentlichen Geldern zu ermöglichen. Mit dem Fokus auf Energieeffizienz im Bereich Industrie und Gebäudeanlagentechnik ermöglichen wir durch unsere Dienstleistung Zuschüsse, um das volle Innovationspotenzial auszuschöpfen. Mit Leidenschaft und langjähriger Branchenerfahrung betreuen wir unsere Kunden in den Projekten individuell.

UNSERE SERVICES

Fördermittelmanagement

100 % Erfolg durch eine ganzheitliche Betreuung

Fördermittelberatung für Sanierungskonzepte

mit LED Beleuchtung, Klimaanlage, Lüftungsanlagen, Wärmepumpen und Kälteanlagen

Fördermittelberatung für Anlagentechnik

wie bspw. Produktions- und Prozessanlagen

IHR ANSPRECHPARTNER

Marcel Riethmüller
beg@ecogreen-gruppe.de
Tel.: 04221 45776-90

ecogreen GmbH & Co. KG
Brandenburger Str. 6, 27755 Delmenhorst
www.ecogreen-gruppe.de



IHRE VORTEILE



Lösungen für Kleinunternehmen, Mittelstand und Großunternehmen



Innovative Produkte und Services



Langjährige Erfahrung und Kompetenz



passende Tarife für Mitglieder bei Abschluss eines Rahmenvertrags



Exklusive Vorteile im E.ON Drive Onlineshop für alle ServiCon Mitglieder

IHR ANSPRECHPARTNER

Andreas Wernet-Pfaff
andreas.wernet-pfaff@eon.com
Tel.: 040 800 079 921 91
Mobil: 01515 258 669 6

E.ON Energie Deutschland GmbH
Kühnhöfe 1-5, 22761 Hamburg
<https://www.eon.de>

E.ON Energie Deutschland ist eines der bundesweit führenden Energieunternehmen, das 14 Mio. Privat- und Geschäftskunden aller Branchen seit 20 Jahren kompetent berät und betreut. E.ON setzt sich aktiv für Nachhaltigkeit, Klimaschutz und ein besseres Morgen ein. Ob PV, Energiespeicher, Smart Meter, Energiechecks, Effizienzmaßnahmen oder E-Mobilität. Mit dem Onlineshop bieten die ServiCon und E.ON Drive dem Mittelstandsverbund vergünstigt Lademöglichkeiten für Mitarbeitende, Kundinnen und Kunden. Der interaktive Beratungsweg führt zur passenden Ladelösung.

UNSERE SERVICES

Strom- und Erdgaslieferung



Nachhaltige Energieversorgung

**Flexible Ladelösungen
für E-Mobilität**



**Intelligente Zähler für mehr
Transparenz**

**Individuelle Solarlösungen mit
Speicher**



**Energieberatung und -effizienz-
maßnahmen**

**Hocheffiziente Kraft-Wärme-
Kopplungs-Anlagen**



In der Klimaverbund Datenbank können alle relevanten Unternehmensdaten zu den Themen Klima, Energie und Ressourcen, die von den Klimaprofis/Klimaberatern erhoben werden, gespeichert, dokumentiert und im Hinblick auf die CO₂ Reduktion „auf Knopfdruck“ ausgewertet werden. Teilnehmende Unternehmen können gerade auch darauf zurückgreifen, wenn aktuell oder in naher Zukunft gesetzliche Dokumentationspflichten erfüllt werden müssen oder Geschäftspartner solche Auskünfte verlangen.

IHRE VORTEILE

-  Auswertung der Verbrauchswerte
-  Ermittlung des CO₂ Fußabdrucks
-  Aufzeigen von Einsparpotentialen und Empfehlung von Maßnahmen
-  Erstellung eines umfassenden Berichts als Entscheidungsvorlage

UNSERE SERVICES

Die Klimaverbund Datenbank ermöglicht die Erfassung von Daten in den folgenden Bereichen:

- Elektrische Verbraucher
- Mobilität
- Wärmeerzeugung
- Abfall
- Photovoltaik
- Beleuchtung
- Versandverpackungen
- Maßnahmen
- Papierverbrauch
- Kühlmittel
- Wasser

IHR ANSPRECHPARTNER



Dr. Sabine Schäfer
Projektleitung Klimaverbund & Leiterin Klima,
Energie und Ressourcen
Tel: 030 - 590099 664
s.schaefer@mittelstandsverbund.de



Jörg Glaser
Vorstand ServiCon
Tel: 0221 - 3553 71 30
j.glaser@servicon.de



Angesichts des Klimawandels stehen vor allem kleine und mittelständische Unternehmen vor großen Herausforderungen. Wer zukunftsfähig bleiben will, muss sich unabhängig von CO₂-emittierenden Energieträgern machen und intelligent mit wertvollen Ressourcen umgehen. DER MITTELSTANDSVERBUND hat deshalb bereits 2016 ein innovatives Beratungskonzept „Klimaprofi für den Mittelstand“ ins Leben gerufen. Die Klimaprofis kommen meist aus den Verbundgruppen selbst und haben unterschiedliche berufliche Hintergründe. Um sie für die Beratungen fit zu machen, werden nach dem Curriculum des MITTELSTANDSVERBUNDES im Auftrag der ServiCon Service & Consult eG, nun weitere Klimaprofis ausgebildet.

IHRE VORTEILE



Ihre Unternehmen erhalten: unabhängige, individuelle Beratung, Entscheidungshilfe für sinnvolle (Neu-) Investitionen, bei Umsetzung von empfohlenen Maßnahmen ein Klimaschutzzertifikat



Sie profitieren von: Einsparungen bei Energiekosten und einer effizienten Ressourcennutzung, einzigartigem Branchen-Know-How zu den Themen Klimaschutz, Energie- und Ressourceneffizienz einem moderierten Netzwerk starker Partner im Klimaverbund



Sie gewinnen: einen deutlichen Wissensvorsprung in den Bereichen technologischer Innovationen und Fördermöglichkeiten, die Möglichkeit Marketing und Öffentlichkeitsarbeit neu zu denken, ein neues Kundenbindungsinstrument und klare Wettbewerbsvorteile

UNSERE SERVICES

Know-How zu den Themen Klimaschutz, Energie- und Ressourceneffizienz in die Unternehmen bringen

die Wettbewerbsfähigkeit von kleinen und mittleren Unternehmen verbessern

den Mittelstand als Garant nachhaltigen Wirtschaftens weiter stärken

Ökonomie und Ökologie miteinander vereinbaren

Unsere Unternehmen klimafit machen

Energie und CO₂ einsparen

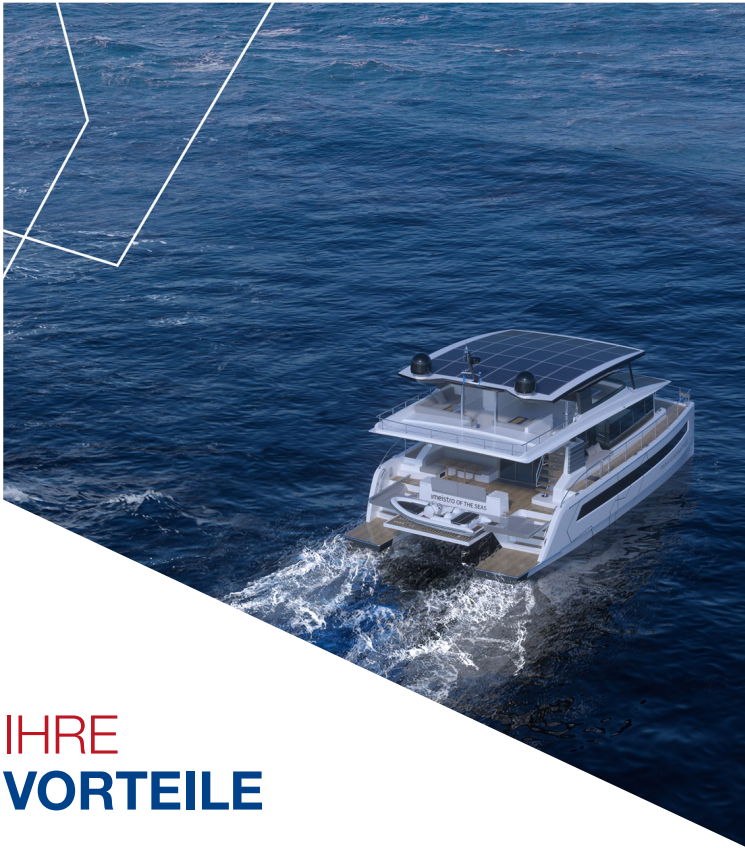
IHR ANSPRECHPARTNER



Dr. Sabine Schäfer
Projektleitung Klimaverbund & Leiterin Klima,
Energie und Ressourcen
Tel: 030 - 590099 664
s.schaefer@mittelstandsverbund.de



Jörg Glaser
Vorstand ServiCon
Tel: 0221 - 3553 71 30
j.glaser@servicon.de



IHRE VORTEILE

-  Persönliche Betreuung durch den meistro Kundenservice und das Partnermanagement
-  Exklusiv für Unternehmen
-  100 % klimaneutrale Energie
-  360 Grad Energiedienstleister mit verschiedenen Termin- und Spotmarkt-Produkten
-  Wir begleiten Sie in Ihre Energie-Autarkie
-  Branchen- und Verbundgruppenexperte
-  Soziales Engagement auch durch eigene Stiftung

IHR ANSPRECHPARTNER



Christian Winter
Interim Leiter Kooperationsmanagement
Christian.Winter@meistro.de
Tel.: +49 151 2307 2113

meistro Energie GmbH
Nürnberger Straße 58, 85055 Ingolstadt
www.meistro.de

meistro ist eine unternehmergeführte Energiedienstleistungsgruppe und bietet seit 2006 bundesweit KMUs eine klimaneutrale Energieversorgung sowie digitale und nachhaltige Energiekonzepte. Seit Unternehmensgründung fühlen wir uns unserer Nachhaltigkeits-DNA hinsichtlich der ESG-Kriterien Umwelt, Soziales und verantwortungsvolle Unternehmensführung verpflichtet. Den über 7.000 gewerblichen Strom- und Erdgaskunden mit mehr als 25.000 Lieferstellen liefert meistro Energie jährlich über 1.500.000.000 kWh Energie. Durch die Zusammenarbeit mit der ServiCon eG fungiert meistro als kompetenter Ansprechpartner für Verbundgruppen und pflegt über 200 Kooperationen.

UNSERE SERVICES

Strom

Wählen Sie zwischen den Stromprodukten RATIO, CLASSICO oder TRANCHERO. Alle meistro Gewerbestromprodukte sind bundesweit verfügbar und klimaneutral. Ganz nach Ihrem individuellen Bedarf! Für Sie als Unternehmen mit einem attraktiven Strompreis.

Gas

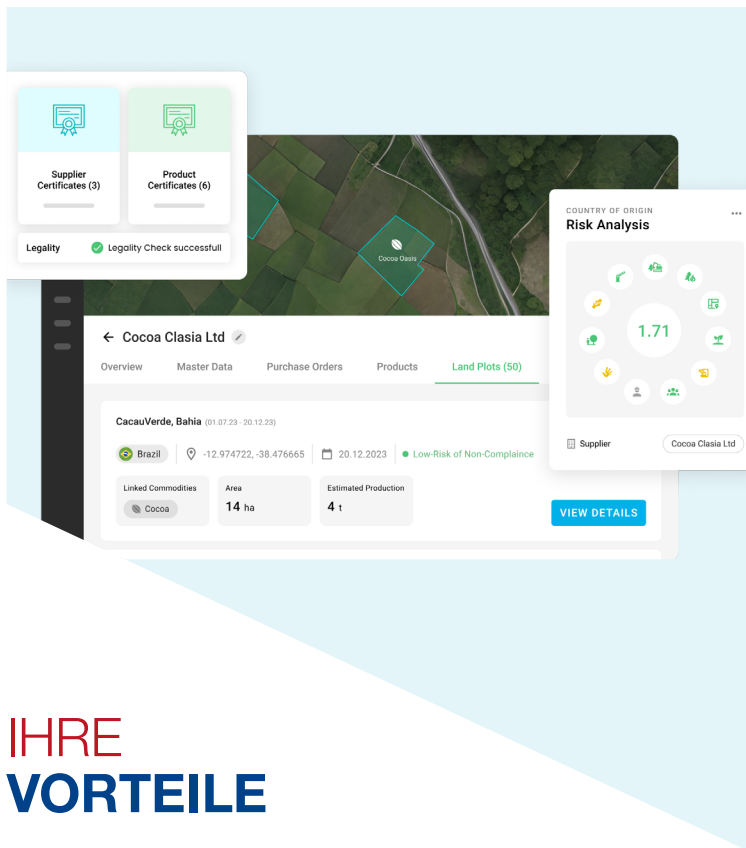
Für einen langfristigen Erdgaspreis entscheiden Sie sich für „Gas Classico“ mit bis zu drei Jahren Energiepreisstabilität. Oder bevorzugen Sie den tagesaktuellen Energiepreis? Dann fragen Sie nach „Gas Ratio“. Alle meistro Gasprodukte sind bundesweit verfügbar und klimaneutral.

BHKW

Blockheizkraftwerke sind Kraftpakete für eine effiziente Energieerzeugung. Sie sparen nicht nur Energiekosten, schonen die Umwelt und werden unabhängiger von externen Energieversorgern. Mit unserer Tochterfirma duobloq setzen wir für Sie das Heizen der Zukunft in die Praxis um!

Energieberatung

Mit einer auf Ihre Bedürfnisse abgestimmten Energieberatung geben wir Ihnen individuelle Maßnahmen an die Hand, die die Energieeffizienz Ihres Unternehmens optimieren. Ziel ist die Steigerung der Energieeffizienz und die Nutzung erneuerbarer Energien zur Reduktion der Abhängigkeit von externen Energiequellen.



osapiens – one platform for sustainable growth

osapiens ist der führender Anbieter von Software-Lösungen für nachhaltige und effiziente Unternehmensprozesse. Die cloudbasierten Lösungen sind skalierbar und für jede Unternehmensgröße und Branche geeignet. Über 1.900 Kunden – darunter EDEKA, Rewe, Amefa, Begros, hagebau, Thalia, EMV Europa Möbelverbund, VEDES AG und viele mehr – setzen auf den osapiens HUB. Die KI-basierte Plattform unterstützt bei der Einhaltung regulatorischer Anforderungen, der Überwachung von Lieferketten und der Optimierung operativer Abläufe.

UNSERE SERVICES

osapiens HUB for EUDR

Die 360°-Lösung für Händler und Marktteilnehmer: Vom Datensammeln über rechtssichere Risikoanalysen und Due-Diligence-Statements bis hin zur Einreichung im EU TRACES Portal und der automatisierten Weitergabe an Kunden.

Nachhaltigkeitsreporting

Vollautomatisierte Berichte nach bspw. VSME-, CSRD- oder GRI-Standards sowie zentrales KPI-Tracking auf einer Plattform.

Carbon Footprints

Ermitteln, tracken und optimieren Sie Ihren Corporate- und Product Carbon Footprint

Lieferantenmanagement & Risikobewertung

Verwalten Sie Ihre Lieferantenbeziehungen, identifizieren Sie Risiken in der Lieferkette und erfüllen Sie gesetzliche Anforderungen – unterstützt durch KI und unsere jahrelange Compliance-Expertise.

Produkt-Compliance

Verwalten Sie alle relevanten Produktvorschriften effizient, sicher und zentral für Ihr gesamtes Portfolio.

Instandhaltungs- & Servicemanagement

Intelligente Planung und Nachverfolgung der Wartung von Gebäuden und Anlagen – in Echtzeit, präventiv und ressourcenschonend.

IHRE VORTEILE

osapiens ist die risikofreie Option: Eine breite Produktplattform mit über 27 Lösungen für Wechselmöglichkeiten, ein starkes finanzielles Fundament für eine sichere Zukunft, 1900+ zufriedene Kunden und eigene Server in Deutschland und Frankreich

Eine zentrale Plattform für ESG-, Compliance-, Transparenz- und Effizienzlösungen – keine Datensilos, mehr Transparenz und bessere Entscheidungen

Nahtlose IT-Integration – Der osapiens HUB lässt sich an nahezu alle IT-Systeme anbinden und automatisiert manuelle Prozesse – Ihre Mitarbeitende gewinnen Kapazitäten.

Speziell für KMUs entwickelt Programme – Schnelle Implementierung, niedrige Kosten, voller Funktionsumfang – maßgeschneidert für den Mittelstand

Rechtskonformität garantiert – Compliance-Lösungen wurden von führenden, unabhängigen Rechtsexperten geprüft und freigegeben.

IHR ANSPRECHPARTNER

Julian Mayer
 Head of SME Business Global
julian.mayer@osapiens.com
 Tel.: +49 1707431161

osapiens Holding GmbH
 Julius-Hatry-Straße 1, 68163 Mannheim
www.osapiens.com



Prewave bietet eine maßgeschneiderte KI-gestützte Lösung, die den Mitgliedern sowie Anschlusshäusern des Mittelstandsverbunds bei der mühelosen Erfüllung regulatorischer Anforderungen, wie dem LKSG, unterstützt. Unsere Technologie ermöglicht es Ihnen, Ihre Lieferkette effizient zu kontrollieren und Abläufe lückenlos zu dokumentieren. Wir bieten eine einfache Lösung, um die indirekten Sorgfaltspflichten ihrer Geschäftspartner einzuhalten, Risiken zu minimieren und Prozesse zu digitalisieren. Durch den Einsatz unserer Plattform steigern Unternehmen die Effizienz Ihres Lieferkettenmanagements und setzen dabei neue Standards für Verantwortung und Transparenz.

IHRE VORTEILE

-  **Einhaltung gesetzlicher Vorgaben:** Garantiert, dass Ihr Unternehmen stets den aktuellen regulatorischen Anforderungen entspricht.
-  **Minimierung von Betriebsrisiken:** Reduziert die Gefahr von Verstößen und den damit verbundenen finanziellen und reputativen Schäden.
-  **Steigerung der Betriebseffizienz:** Optimiert Prozesse und reduziert den Zeit- und Arbeitsaufwand für Compliance-Aufgaben.
-  **Erhöhung der Transparenz:** Bietet detaillierte Einblicke in alle Aspekte der Lieferkette.
-  **Förderung von Nachhaltigkeit und Verantwortung:** Unterstützt Ihr Unternehmen dabei, über die Einhaltung von Vorschriften hinaus einen Beitrag zu ethischen und nachhaltigen Geschäftspraktiken zu leisten.

IHR ANSPRECHPARTNER

Vincent Roth
Senior Channel Manager / Leiter Verbundgruppen
vincent.roth@prewave.ai
Tel.: +43 670 4099087

Prewave GmbH
Rothschildplatz 4 - Dritte Etage, Austria Campus 4,
1020 Vienna
www.prewave.com/de

UNSERE SERVICES

Automatisierte Überprüfung gesetzlicher Vorgaben

Nutzung künstlicher Intelligenz zur Überprüfung der Lieferkette gemäß aktuellen Regulierungen.

Dokumentation und Berichterstattung

Erleichterung der Erfassung relevanter Daten und Vorgänge zur Einhaltung von Vorschriften.

Risikoanalyse

Frühzeitige Identifikation und Bewertung möglicher Risiken in der Lieferkette.

Bewertung von Lieferanten

Überprüfung der Einhaltung von Vorschriften und der Leistungsfähigkeit von Zulieferern.

Optimierung von Geschäftsprozessen

Identifizierung und Umsetzung von Verbesserungen in den Betriebsabläufen.

Transparente Berichterstattung

Erstellung klarer Berichte für interne und externe Stakeholder.

ServiCon Service & Consult eG
An Lyskirchen 14 | 50676 Köln
Tel.: 0221 / 355371-0
info@servicon.de | servicon.de

